



www.asso-apal.fr

# CONTACT ÉLEVAGE

Journal n°96 • Décembre 2024

## FAIRE DÉCOUVRIR L'UNIVERS DE L'ÉLEVAGE UNE OPÉRATION RÉUSSIE AVEC LE CHALLENGE INTERLYCÉES

PAGES 4 ET 5



### ÉLEVAGE

Vente de reproducteurs en ligne

PAGE 7



### ACTUALITÉS FILIÈRES

Témoignage sur la filière Bleu Blanc Cœur

PAGE 8



### SANITAIRE

La visite sanitaire : un moment privilégié avec le vétérinaire

PAGE 12 ET 13



## FIER D'ÊTRE ÉLEVEUR

Agriculteur à Laneuveville-en-Saulnois, en Moselle, en GAEC avec mon fils, nous élevons des Limousines et la production est vendue dans les filières, Blason prestige, Le Goût de la Proximité et LIDL.

évoluer le prix des différentes filières à la hausse.

Il faut aussi souligner l'implication de nos salariés dans la réussite de ces démarches, sans eux rien ne serait possible.

Cette année 2024 restera dans les mémoires, plus de 1600 mm de pluie en 1 an. La météo compliquée ne nous a pas épargnés : la mise à l'herbe difficile, des récoltes de fourrages volées entre les gouttes avec une qualité pas toujours au rendez-vous, sans parler de la moisson catastrophique. Et comme si cela ne suffisait pas, la FCO3 est venue encore compliquer la tâche, touchant nos élevages de plein fouet : perte de production laitière, mortalité anormale, avortement, des veaux mous et des symptômes différents selon les élevages.

Notre association APAL', au service des éleveurs, a su se diversifier pour toutes les races et assure aux producteurs une meilleure rémunération. Membre du bureau depuis deux ans, je suis également engagé en tant qu'administrateur à la FNB (Fédération Nationale Bovine). Beaucoup de collègues nous envient et saluent le travail de contractualisation réalisé par l'APAL' depuis des années avec tous nos partenaires. À noter que la filière Les éleveurs du Grand-Est est en développement.

Nous avons su prendre en compte nos coûts de production dans la construction du prix et ainsi faire

Ce qui peut nous rassurer c'est que les marchés sont porteurs et

les prix rémunérateurs, les brouillards sont bien valorisés et les taillonnages sont très recherchés.

L'équipe FNB face aux impacts graves de la FCO et de la MHE sur les cheptels continue de demander une politique publique efficiente de gestion, d'indemnisation et d'anticipation des futurs risques (prise en charge du vaccin par l'État, demande d'indemnisation de toutes les pertes et négociations des conditions d'échanges avec tous les États Membres de l'Europe).

Malgré le contexte difficile, il faut garder l'espoir. Notre métier d'éleveur est précieux, on aménage le territoire, on nourrit les hommes. Le plaisir de la bonne viande fait partie de notre culture. Il faudra toujours des éleveurs demain.

# FOIRE AUX BŒUFS DE NANCY

**Tout a été vendu à la foire aux bœufs de Nancy qui a eu lieu mercredi 20 novembre à Laneuveville-devant-Bayon. 95 vaches, génisses et bœufs ont concouru pour obtenir un des meilleurs prix.**

Jean-Philippe Thomassin, président du concours, Stéphane Peultier, président de l'APAL' ont remis les prix en présence de Luc Barbier, vice-président de la commission agriculture, viticulture et forêt de la région Grand Est, Jérémy Jénneson, président de la FDSEA 54, Franck Bellaca, directeur d'Interbev Grand Est et Anne Vivier, chargée de missions agriculture durable au Parc Naturel Régional de Lorraine. Nous les remercions pour leur présence, signe de leur soutien à cet événement, aux éleveurs et tous les maillons de la filière.

Acheteurs et abatteurs sont venus nombreux pour acquérir ces animaux d'une grande qualité. Les prix sont allés de 7,50 € à 10,50 € avec une moyenne autour de 8,80 €, départ ferme.

Deux prix « Valeurs Parc » ont été remis au Gaec du Grand Sard d'Essey-et-Maizerais (54) et à Denis Raux de Pannes (54) pour la qualité de leurs animaux et leur engagement pour l'environnement. « Valeurs parc » est une marque du Parc Naturel Régional de Lorraine. Ce sont la boucherie Parmentel de Nancy et le magasin E.Leclerc Conflans-en-Jarnisy, présents au concours, qui valoriseront ces animaux et les valeurs qu'ils portent auprès de leurs clients.

### Les prix d'excellence ont été décernés à :

- Prix de la ville de Nancy**  
Gaec du sapin bleu de Hattigny (57)
- Prix de la ville de Nancy Naisseur - Engraisseur**  
José Schaff de Gerbeville (54)
- Catégorie parthenaise**  
Denis Raux de Pannes (54)
- Catégorie boeuf**  
Gaec du grand canton de Chaumont-la-ville (52)
- Catégorie vache**  
Gaec Robinet Hervé de Montfaucon d'Argonne (55)
- Catégorie Génisse**  
Gaec du grand canton de Chaumont-la-ville (52)

- Catégorie charolaise**  
Maison Lhuillier de Contrexeville (88)
- Catégorie croisée**  
José Schaff de Gerbeville (54)
- Catégorie limousine**  
Earl du saulcy de Seraumont (88)
- Catégorie Blason Prestige**  
Régis Michelin de Vroil (51)
- Catégorie Charolais label rouge**  
Gaec du grand canton de Chaumont-la-ville (52)
- Catégorie blonde d'aquitaine**  
Scea Houbin de Fonteny (57)



**Le rendez-vous est donné le 2 avril 2025 pour la prochaine édition !**

### Naissance



Bienvenue à Gabriel qui fait la fierté de sa grande sœur Romane et la joie de ses parents Elise et Antoine Bontant. Elise est responsable du service réglementation et qualité à l'APAL' et Antoine est agriculteur à Abainville (55). Tous nos vœux de bonheur à cette belle famille !

### Départ



Alison Clerjeau, après avoir passé 1 an en contrat d'apprentissage puis 1 an CDI en tant que technicienne spécialisée dans les questions de sol et de l'eau, a quitté l'APAL' en octobre dernier pour un poste d'ingénieur dans un bureau d'étude. Bonne continuation à elle !

## ORGANISATION DU MARCHÉ

**Le 31 octobre, 12 commerçants ont assisté à la réunion « organisation du marché » que nous avons tenue à l'APAL'.**

L'objectif est de créer une bonne coordination des différents maillons de la filière pour permettre d'honorer les contrats d'approvisionnement que nous avons mis en place pour nos adhérents.

Notre intérêt avec les commerçants est commun : trouver un marché rémunérateur pour la production des éleveurs, tout en accompagnant ceux-ci dans les évolutions qu'ils doivent mettre en place pour répondre aux nouvelles exigences sociétales.

**« Notre intérêt est commun à celui des commerçants. »**

Ainsi a été présentée la filière Bleu Blanc Cœur par Marie-Eve Doyen, coordinatrice sur le Grand Est de cette marque.

Un point a également été fait sur les autres filières : Lidl, Les éleveurs du Grand Est, Le goût de la proximité, les labels rouges... Chacun a pu s'exprimer pour améliorer l'organisation et ainsi servir un maximum d'adhérents tout en permettant la rémunération de chaque maillon de la filière.

Les thèmes d'actualités concernant la propagation de la FCO et ses conséquences sur le marché, la vente de reproducteurs organisée en ligne en janvier 2025 et la foire aux bœufs ont aussi été abordés.



Céline Chaudron

## BILLET D'HUMEUR

par Stéphane PEULTIER  
Président de l'APAL'

À l'heure où j'écris ces quelques lignes, le gouvernement a été censuré et nous n'avons toujours pas de 1<sup>er</sup> ministre.



Profitant de ce moment de faiblesse, M<sup>me</sup> Von Der Leyen, présidente de la commission Européenne, s'est empressée de faire un déplacement au sommet des pays du Mercosur à Montevideo, en Uruguay pour conclure les négociations de l'accord UE-Mercosur. Celui-ci doit encore être ratifié par les Etats européens. Cet accord prévoit des droits de douane réduits voire éliminés pour 99.000 tonnes de viande bovine. Selon l'Institut de l'élevage, les aloyaux du Mercosur arriveraient à des coûts inférieurs de 18% à 32% par rapport aux Européens.

Cela va déstabiliser notre filière alors que nous commençons à avoir des prix approchant nos coûts de production. Pour lutter contre ces décisions, nous devons continuer notre travail afin d'offrir à nos consommateurs une viande de qualité et respectant nos valeurs sociales et environnementales.

Outre la disparition des éleveurs et des vaches, c'est tout une filière qui risque d'être ébranlée et bon nombre d'emplois menacés

N'échangeons pas la vie d'un éleveur français contre une voiture allemande. Ne jouons pas avec la sécurité alimentaire, c'est un bien trop précieux, n'importons pas les produits qui ne répondent pas à nos normes. Il faut que nos politiques comprennent que l'impact va être bien plus important que ce qu'ils pensent.

L'heure est grave.

C'est juste les prémisses d'un appauvrissement collectif. Gardons notre ligne de conduite et nos belles valeurs.

## PROGRAMME AMBITION ELEVEURS

La Région Grand-Est lance actuellement le programme **Ambition Eleveurs**. Ce dispositif innovant a pour but d'accompagner les exploitations de polyculture-élevage dans leur transition vers une agriculture durable et multi-performante.

Ce dispositif prendra la forme d'un conseil technico-économique au travers duquel, l'éleveur pourra travailler sur ses problématiques, dans le but de progresser dans le cadre d'un suivi pluriannuel. L'APAL' sera habilitée dès Janvier 2025 pour la réalisation des conseils technico-économiques.

### A qui s'adresse ce dispositif ?

Le programme Ambition Eleveurs s'adresse à l'ensemble des éleveurs de la Région Grand-Est qui souhaitent repenser et repositionner leurs pratiques au service d'une agriculture durable.

### Pourquoi s'engager dans ce dispositif ?

Ambition Eleveurs a pour but de faire progresser les exploitations autour de 5 thématiques ciblées que sont : l'amélioration

de l'autonomie fourragère & protéique, l'efficacité des intrants, l'utilisation de l'énergie, la gestion de l'eau, le recours au numérique.

Outre l'amélioration des pratiques technico-économiques au travers d'un conseil complet, ce programme d'action pourrait également dans un second temps, permettre de **nouvelles formes d'aides à l'investissement**.

### Des questions ?

L'APAL' vous encourage vivement à nous contacter pour discuter ensemble de l'intérêt de votre engagement dans ce dispositif. Par la suite, nous vous accompagnerons dans votre démarche en tant que structure de conseil agricole habilitée.

### Vos conseillers :

- LEVIEUX Pierre-Louis** 06.76.98.67.15
- BONNET Samuel** 06.11.61.47.40
- MOUGENOT Dorian** 06.75.46.90.71

# 13<sup>ÈME</sup> CHALLENGE INTERLYCÉES

## UNE JOURNÉE POUR DÉCOUVRIR L'UNIVERS DE L'ÉLEVAGE BOVIN ET OVIN

Dix-neuf septembre, huit heures du matin, sur l'exploitation Earl de Brunchotte à Velotte-et-Tatigné-court, tenue par Olivier Trompette, c'est le débarquement de 130 jeunes provenant de 7 lycées agricoles du Grand Est : Mirecourt, Obernai, Château Salins, l'ALPA d'Haroué et les MFR de Ramonchamp et Viigneulles-les-Hattonchâtel.

Chacun commence par s'équiper d'un t-shirt et d'un bob aux couleurs de son équipe. Puis, après un café et une petite collation c'est le 1<sup>er</sup> défi : présenter l'APAL' devant un jury composé des partenaires de la journée. Gorgées d'originalité, de créativité et de beaucoup d'humour, les mises en scènes et les scénarios ont chacun leur charme. C'est la rigolade mais c'est en même temps très sérieux ; tous ont compris la place de l'APAL' dans l'univers de l'élevage. **Une classe a même trouvé une nouvelle signification à notre acronyme : Actions Pour Aller Loin. Ils n'ont pas tort !**



Théatralisation, par les jeunes, des missions de l'APAL'

Ensuite vers 10h, place aux ateliers. Chaque équipe donne le meilleur pour les défis, les jeux, les questionnaires et autres supports pédagogiques que les différents partenaires ont concocté.

Derrière le bâtiment, en plein soleil, c'est un vrai bonheur ! L'escape game proposé par Elitest plonge les participants dans l'univers de l'inséminateur avec ses outils et son vocabulaire bien à lui : indexes, suivi des chaleurs... En 15 minutes le code secret doit être trouvé.

**« Des ateliers éducatifs pour apprendre à connaître le milieu de l'élevage. »**



Culture générale sur la santé, les maladies et les parasites des bovins c'est l'épreuve que le GDS des Vosges a choisie pour tester les connaissances des concurrents. Devant le bâtiment de stockage des fourrages, l'Anefa, le service de remplacement et l'Apécita organisent un « dessine, devine et mime » avant de faire découvrir leurs missions à travers un quizz.

L'alimentation des animaux, un domaine vaste, qu'Avenir Agro et Seenorest abordent sur des thèmes très pointus : reconnaissance de semences fourragères, calculs en lien avec le tamisage d'un ensilage de maïs et lecture d'un refractomètre pour déterminer la qualité du colostrum. Le monde bancaire et la comptabilité sont aussi des domaines incontournables.



La BPALC, le Crédit Agricole et Batt & associés sensibilisent les 130 jeunes au vocabulaire technique et au fonctionnement des différents services existants.

Près des silos d'ensilage, la FDSEA et les jeunes agriculteurs des Vosges ravissent les jeunes avec un jeu traditionnel : la course en sac à patate. Cela sert à introduire des jeux de réflexions illustrant la place de ces syndicats dans le monde agricole. Ainsi, il faut reconstituer le slogan « Syndicalisme de solutions pour une agriculture fière de vous nourrir » avec des étiquettes de mots péle-mêle.



De son côté Interbev Grand Est fait intervenir dans un 1<sup>er</sup> temps, une nutritionniste pour parler de l'équilibre alimentaire et de la place que la viande y tient. Dans un 2<sup>ème</sup> temps, Aurore Ammer, animatrice, explique les différentes missions d'Interbev.

Dans la bergerie, un par un, les jeunes, guidés par Ingrid Voinson, formatrice au CS Ovin de Mirecourt, s'essayent à l'exercice de retourner une brebis.

Enfin, et c'est sans aucun doute l'affaire de tous, un atelier est dédié à la sécurité des personnes qui travaillent sur une exploitation. La MSA, Groupama et le CPHSCT de Lorraine, à côté des stabulations des charolaises, donnent quelques repères pour travailler en sécurité et éviter des situations à risques grâce à un jeu des 10 erreurs.



Vers 17h, la remise des prix par les différents partenaires clôture la journée avec en vainqueur par équipe, la classe du lycée d'Obernai et en individuel, Émilien Jolé du lycée de Château Salins. À l'année prochaine !



Céline Chaudron

**Merci à la famille Trompette pour son accueil et merci à tous nos partenaires, de plus en plus nombreux, pour leur contribution à la réussite de cette journée qui marque les esprits de la future génération.**

**Un grand merci à toute l'équipe de l'APAL' pour l'organisation.**

Contact Élevage  
Décembre 2024  
Directeur de la publication  
Stéphane PEULTIER  
Secrétaire de la rédaction  
Céline CHAUDRON

Rédacteurs de ce numéro  
Céline CHAUDRON  
Pierre-Louis LEVIEUX  
Dorian MOUGENOT

Réalisation  
**PUBUP**  
N° de dépôt légal : 741  
ISSN 1154-6360  
APAL'  
1, Allée du Pré Ory  
54425 PULNOY



Palmarès des lycées 1<sup>er</sup> – Lycée d'Obernai, 2<sup>ème</sup> – Alpa d'Haroué, 3<sup>ème</sup> – MFR Ramonchamp • Palmarès individuel : 1<sup>er</sup> – Emilien Jolé du lycée de Château-Salins, 2<sup>ème</sup> – Benjamin Melle de l'Alpa d'Haroué, 3<sup>ème</sup> – Thiphaine Roth du lycée d'Obernai.





## MATÉRIEL D'ÉLEVAGE NOUS FACILITONS VOS ACHATS !

Un nouveau catalogue vient d'être réalisé, il sera distribué à chacun des adhérents et est disponible sur notre site internet [www.asso-apal.fr](http://www.asso-apal.fr) en cliquant sur l'onglet « Nos services » puis « Les équipements d'élevage ».

Vous y trouverez tout ce dont vous avez besoin. Voici le sommaire :

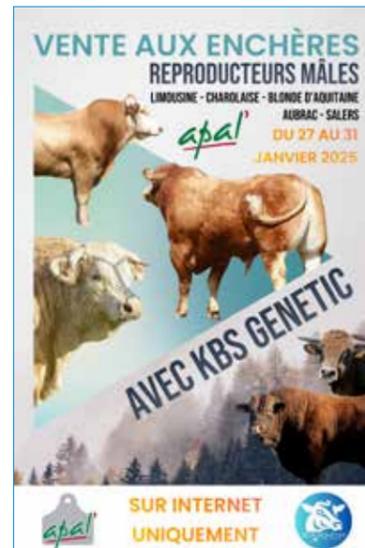
- Elevage du veau
- Elevage et soin du bétail
- Équipements vétérinaires
- Compléments alimentaires
- Déparasitage au naturel
- Accessoires d'étable
- Accessoires de laiterie
- Clôtures
- Lutte contre les nuisibles
- Sécurité à la ferme
- Gros matériel d'élevage
- Semences fourragères

Pour avoir des conseils sur les différents produits et commander, contactez votre technico-commercial.

Céline Chaudron



## VENTE AUX ENCHÈRES DE TAUREAUX REPRODUCTEURS



Nous avons mis en place, en partenariat avec KBS Génétic, une vente en ligne de taureaux reproducteurs. Elle aura lieu du 27 au 31 janvier 2025.

Pour vous connecter à la vente, un lien vous sera communiqué autour du 20 janvier par mail ainsi que sur notre site internet et sur les réseaux sociaux.

25 animaux provenant des adhérents de l'APAL sont inscrits en races Aubrac, Charolaise, Limousine, Salers, Blonde d'Aquitaine.

**DU 27 AU 31 JANVIER 2025**

Un catalogue des animaux sera disponible fin décembre sur notre site internet et vous sera envoyé par mail.

Contact : Alexandre HENRY au 06 78 06 70 60

## L'ÉCHOGRAPHIE

### UN NOUVEAU SERVICE À L'APAL'

Avec les troubles occasionnés par la FCO sur la reproduction des brebis et des vaches, nous avons décidé de proposer un nouveau service. Notre vétérinaire Charles-Henri Genser réalise des échographies pour effectuer un constat de gestation ou non des bovins et ovins et réaliser un dénombrement des fœtus. Savoir si la femelle est bien gestante ou s'il faut la remettre à la reproduction permet de gagner du temps sur ses décisions !

Doté d'un échographe moderne, la manipulation et la lecture sur l'écran sont rapides.

Pour plus de renseignements sur le service ou pour prendre rendez-vous, contactez Charles-Henri Genser : 06.74.79.79.15



## BON PLAN !



**Couverture pour veau (70 ou 80 cm)**

Lanières et sangles en nylon et clip PVC. Lavable en machine à 30°. Évite le stress de température des nouveau-nés.

Réf 70 cm : VAD013

Réf 80 cm : VAD015



**Couverture Premium (70 ou 80 cm)**

Réf 70cm : VAD020

Réf 80cm : VAD014

### OFFRE AGRIPROTECT +

MUTUALIA, partenaire de la protection sociale du monde agricole !



Découvrez nos nouvelles solutions de protection sociale clés en main, adaptées aux besoins des exploitants agricoles et aux spécificités de l'activité de leurs salariés.

CONTACTEZ VOTRE CONSEILLER

Marie-Ambre WEISS  
03 89 80 22 22

Du lundi au jeudi de 8h30 à 17h30  
et le vendredi de 8h30 à 17h



### OPTIMISEZ VOS RÉCOLTES FINANCIÈRES

En tant que **membres de l'UNECA**

- Union Nationale des Experts-Comptables Agricoles - et fort de notre équipe composée de **28 experts managers**, épaulés par **+ de 400 collaborateurs**, nous accompagnons nos clients **depuis plus de 50 ans** pour toutes les prestations récurrentes mais également pour **l'élaboration de solutions sur mesure**.

COMPTABILITÉ

CONSEIL

GESTION SOCIALE

### NOS BUREAUX

#### GRAND EST

NANCY  
NEUFCHATEAU  
DOMBASLE  
VERDUN  
VITTEL  
METZ  
JARNY  
CUSTINES  
EPINAL  
LONGWY  
GERARDMER  
CREUTZWALD

#### LUXEMBOURG

BELVAL

#### AUVERGNE RHONE - ALPES

ANNECY  
GRENOBLE  
VILLARD DE LANS

#### PARIS



[www.batt.eu](http://www.batt.eu)

## Présentation de l'exploitation

### EARL DU REMELIN - Damien BATTU à Chauffecourt (88)

- 125 vaches allaitantes et 35 génisses soit 160 vèlâges à l'année
- Charolais, Limousin et croisement (taureau limousin avec les génisses charolaises)
- Vèlâges tout au long de l'année pour avoir des animaux commercialisables en toutes saisons
- Finition des animaux à 85 % (mâles et femelles)
- SAU : 240 ha dont 168 ha de SFP
- 72 ha cultivés : 14 ha luzerne, 20 ha maïs, 38 ha orge et blé

## POURQUOI S'ENGAGER EN BLEU BLANC CŒUR ?

### Damien Battu, comment vous êtes-vous engagé en filière Bleu-Blanc-Cœur ?

À la foire de Poussay, j'ai rencontré l'équipe de l'APAL' qui m'a présenté la filière Bleu-Blanc-Cœur.

Ils m'ont convaincu de l'intérêt de cette démarche novatrice et rémunératrice. Jusque-là je commercialisais mes animaux dans la filière « Les éleveurs du Grand Est » et cela me convenait, car pour moi, le cahier des charges alimentaire était relativement peu contraignant.

### Qu'est-ce qui vous a convaincu ?

Pierre-Louis et Mathieu sont venus à ma rencontre la semaine suivant la foire de Poussay pour creuser le sujet.



Nous avons étudié les caractéristiques de ma ration par rapport aux exigences du cahier des charges. Au départ j'étais un peu réticent parce qu'avec les fourrages de moindre qualité récoltés cette année, il me faut compléter mes animaux avec un aliment du commerce riche en lin. Outre le fait de devoir acheter de l'aliment, je compte bien obtenir davantage de croissance sur mes animaux.

Néanmoins, en travaillant sur la qualité de mes fourrages (réintroduction de

luzerne dans la rotation, riche en oméga 3), je pourrai à terme me priver de toutes formes d'achats pour l'alimentation de mes animaux en filière BBC.

Pouvoir contractualiser ses animaux est une chance pour nous éleveurs, lorsque nous voulons construire des projets et donner de la vision à notre troupeau, mais s'inscrire dans plusieurs débouchés permet en plus de sécuriser sa production. De ce fait, je continuerai à fournir la démarche LEGE et la démarche BBC pour la commercialisation de mes femelles charolaises.



### Concrètement qu'avez-vous mis en place dans votre exploitation ?

J'ai vendu quelques broutardes pour libérer de la place dans mes bâtiments. Pour démarrer, j'ai mis 4 vaches dans un box séparé pour pouvoir leur apporter la complémentarité nécessaire en oméga 3. Par la suite, je souhaite augmenter les volumes en engraisant au minimum 50 jours les animaux sortis du parc.

Pour établir ma ration Pierre-Louis m'a conseillé. Nous avons au préalable fait analyser l'ensemble de mes fourrages, puis nous avons recalculé une ration théorique, permettant à la fois de satisfaire les exigences de la filière et mes objectifs de croissance.

En somme, j'ai compris que c'était important de conserver un tel débouché en l'approvisionnant régulièrement, même si l'application du cahier des charges me demande des adaptations.

### Ration à la mise en engraissement (en kg de matière brute) :

- Ensilage de maïs (MAT : 77) : 12 kg
- Enrubanné de prairie (MAT : 10,2) : 24 kg
- Orge : 1 kg
- Minéraux : 100 g
- Aliment référencé BBC (valeur IT3 : 20 IT3/kg) : 1,8 kg

Suite aux analyses de fourrages, une nouvelle ration a pu être calculée pour combiner à la fois performance technique et atteinte du niveau d'oméga 3 nécessaire. On retiendra que le retard dans les chantiers de récolte de l'herbe ont considérablement diminué les valeurs en protéines des fourrages (dans ce cas présent ; l'ensilage d'herbe) ; ce qui a nécessité à davantage de consommation d'aliments du commerce.

### Ration d'hiver :

- Betterave : 10 kg
- Foin de luzerne : 3 kg
- Ensilage d'herbe : 12 kg
- Blé / Orge : 2 kg
- Aliment référencé BBC : 1,8 kg

Céline CHAUDRON

Pierre-Louis LEVIEUX

## FILIÈRE VALEURS PARC

Nous continuons notre travail de promotion de la marque Valeurs Parc, destinée à la boucherie traditionnelle et aux collectivités.



La marque a été une nouvelle fois mise en avant lors de notre foire aux bœufs (voir article page 3) avec la présence de 2 animaux.

**Pascal Parmentel**, en a acquis un, une parthenaise de l'exploitation de Denis Raux, pour la proposer dans ses boucheries traditionnelles en plein cœur de Nancy : un laboratoire de fabrication et deux points de vente (vieille ville et marché couvert).



Traditionnelle c'est peu dire, puisque Pascal, petit-fils d'agriculteur et fils de boucher, est très attaché à la tradition. Il a à cœur de travailler, maturer et transformer la viande avec ses 11 salariés et 1 personne en reconversion, qu'il forme pour perpétuer le travail artisanal.

« Nous sommes artisans, nous fabriquons nos produits. »

C'est la 4<sup>ème</sup> fois qu'il achète une bête au concours pour avoir une qualité supérieure au moment des fêtes.

Dans sa clientèle, il y a de vrais amateurs de viande qui savent faire la différence. L'idée de Pascal c'est aussi d'apporter de la nouveauté à ses clients, des viandes différentes par la race mais aussi par des maturations très longues grâce à sa cave.

Pour lui, acheter Valeurs Parc, c'est évoluer dans les propositions qu'il fait à ses clients « En ajoutant de la nouveauté, on fait évoluer l'entreprise, c'est important » et puis « ça va devenir de plus en plus compliqué de trouver des produits de qualité avec les petits élevages qui disparaissent, alors il faut les faire travailler ».

Pascal Parmentel projette de travailler davantage avec les éleveurs du Parc Naturel Régional de Lorraine pour soutenir les valeurs du Parc.

Céline CHAUDRON

**BouMatic**  
For the life of your dairy

**VOTRE EXPLOITATION, VOTRE AVENIR**  
Automatisez avec précision, gérez avec expertise !

PLUS D'INFORMATIONS SUR LES ROBOTS DE TRAITE, CONTACTEZ : BM CENTER ALLAIN



0675332189

PLUS D'INFORMATIONS SUR LES AUTRES GAMMES DE ROBOTS, CONTACTEZ : FONTAINE ÉLEVAGE



Gemini Up - Robot de traite



Buttler Gold Pro - Pousse-fourrage



FlyPit - Robot de litière



Shuttle Eco - Robot d'alimentation



BVS - Aspirateur de lisier automatisé

# QUELLES INTERCULTURES D'AUTOMNE POUR QUELLES UTILISATIONS ?



En partenariat avec AVENIR AGRO, l'APAL a mis en place en Août dernier, une plateforme expérimentale sur la thématique des intercultures fourragères.



Dans ce dispositif, l'objectif est de répondre aux différents enjeux concernant les dérobées fourragères :

Quelle valorisation, quelles espèces, quels mélanges, à quelle densité, quel moyen de destruction, quelle durée de présence ?

Pour répondre à l'ensemble des questions, nous avons décidé de mettre en place deux ateliers différents :

## Un pôle production fourragère

## Un pôle production d'engrais verts



6 mélanges testés avec pour chaque mélange une modalité en semis direct et une modalité en semis sur travail simplifié



6 mélanges testés en semis direct



Plateforme située en Meurthe-et-Moselle à 10 km de Vézelize entre Autrey et Pierreville

Implantation : 20 août 2024

Type de sol : Argilo-limoneux

Précédent culturel : Blé avec exportation des pailles

Condition lors de l'implantation des bandes d'essais : sol nu avec une compaction visible au niveau des passages de mécanisation, aucune présence de repousse de blé ni d'adventices.

## Pôle 1 : production fourragère

	Composition	Densité de semis Semis Direct	Densité de semis Travail Cultural Simplifié	Résultats des essais	Ce qu'il faut retenir
Mélange 1	50 % avoine rude 50 % Pois fourrager	Pas de modalité testée	120 kg/ha	La productivité du mélange n'est pas suffisante pour envisager une récolte mécanique. Un pâturage semble plus adapté.	La densité de semis est le facteur déterminant si l'objectif visé est une récolte en fauche. Un travail du sol soigné est conseillé
Mélange 2	50 % avoine rude 50 % Pois fourrager	Pas de modalité testée	200 kg/ha	Bonne productivité du mélange qui permet d'envisager une récolte correcte	
Mélange 3	50 % Avoine rude 37 % Vesce 13 % Trèfle d'alexandrie	66 kg/ha	60 kg/ha	Levée et développement fidèle aux espèces initialement présentes dans le mélange de base. Production satisfaisante qui va permettre la récolte du fourrage produit	Semer assez rapidement après la moisson et privilégier le semis précédé d'un travail du sol superficiel
Mélange 4	52 % Moha 48 % Trèfle d'alexandrie	30 kg/ha	25 kg/ha	Bande d'essai qui a été fortement pénalisée par le tassement. Le moha qui dans une année chaude est une espèce agressive, n'a pas pu pleinement s'exprimer	Si le semis ne peut pas se faire de façon précoce, le choix de ce mélange n'est pas adapté. Le semis direct sera le plus opportun pour permettre à la culture de profiter des chaleurs estivales
Mélange 5	100 % Sorgho fourrager multicoupes	35 kg/ha	30 kg/ha	Le sorgho s'est implanté rapidement mais ne s'est pas développé par manque de chaleur	Le semis direct sera idéal pour placer cette petite graine de manière peu profonde et conserver la fraîcheur du sol post-moisson
Mélange 6	35 % Ray-Grass italien alternatif + 15 % Ray-Grass italien non alternatif + 25 % Vesce velue + 15 % Trèfle incarnat + 10 % Trèfle de Micheli	30 kg/ha	25 kg/ha	Mélange dont la production n'a pas été satisfaisante et les adventices type vulpins ont concurrencé les espèces en cours de développement	Mélange peu économique mais offrant un bon compromis qualité/quantité si une implantation précoce est réussie avec une préparation de sol soignée
Mélange 7	Colza fourrager	10 kg/ha	5 kg/ha	Espèce agressive avec une forte production de biomasse aérienne	Couvert économique qui permettra une valorisation en pâturage au fil. Meilleure régularité du couvert en semis direct



## Pôle 2 : production d'engrais vert

	Composition	Densité de semis Semis Direct	Densité de semis Travail Cultural Simplifié	Résultats des essais	Ce qu'il faut retenir
Mélange 1	15 % Gesse 15 % Fenugrec 15 % Lentille 15 % Serradelle 15 % Niger 10 % Phacélie 15 % Radis chinois	10 kg/ha	Pas de modalité testée	Mélange avec une grande diversité d'espèces qui s'articulent bien entre elles, pour éviter toutes formes de salissement. La biomasse produite devra être l'objet d'une destruction mécanique avant labour	Destruction par broyage conseillée et une bonne fisuration du sol avec les différents profils de systèmes racinaires
Mélange 2	19 % Moutarde 33 % Radis fourrager 48 % Lin	10 kg/ha	Pas de modalité testée	Forte dominance de la moutarde dans le mélange	Destruction à envisager avant enfouissement car la moutarde mesure en moyenne 1m après 70 jours de végétation
Mélange 3	16 % Moutarde 8 % Phacélie 76 % Vesce	16 kg/ha	Pas de modalité testée	Engrais vert avec la plus forte production de biomasse grâce à la moutarde, qui obligera une destruction mécanique pour incorporer la matière produite au sol	Destruction obligatoire avant enfouissement par une forte dominance de la moutarde
Mélange 4	7 % Phacélie 64 % Vesce 11 % Lin 18 % Trèfle d'alexandrie	19 kg/ha	Pas de modalité testée	Mélange avec une très faible productivité aussi bien en semis direct qu'en TCS. On retrouve très peu de vesces par rapport à la composition initiale	Une destruction facile avec la possibilité de piéger de l'azote par la forte proportion de légumineuses
Mélange 5	8 % Phacélie 71 % Lin 21 % Trèfle d'alexandrie	10 kg/ha	Pas de modalité testée	Mélange qui s'est montré tardif dans l'implantation et le développement. Faible production de matière verte qui ne nécessitera aucune destruction avant enfouissement	Bonne couverture du sol et une destruction facile en perspective



## Conclusions

Pour une production de fourrage d'arrière-saison qui a pour objectif d'être récolté. Le choix se portera de préférence sur un mélange type avoine / pois ou avoine / vesce / trèfle semé à forte densité, suite à un travail du sol soigné (déchaumage et affinage de la terre).

Dans le cas d'une valorisation économique en système pâturage, le colza fourrager implanté en semis direct, offre de bons résultats avec une valorisation précoce et en quantité. Concernant la production d'intercultures sans objectif de récolte (CIPAN), dans le cas où la destruction mécanique avant enfouissement n'est pas limitante, il est préférable d'opter pour un mélange contenant de la moutarde.

En revanche, si les contraintes sont inverses : il est préférable d'opter pour un mélange diversifié avec une majorité de lin (pour sa facilité de destruction).

Enfin, le semis direct reste le bon compromis pour combiner à la fois respect de la réglementation, salissement des parcelles et énergie dépensée (matériel et main-d'œuvre).

Dorian MOUGENOT

## LA VISITE SANITAIRE DANS LE CADRE DU PSE\* UN MOMENT PRIVILÉGIÉ

### REPORTAGE

L'APAL' détient un Plan Sanitaire d'Élevage depuis plus de 25 ans, qui permet de proposer aux adhérents un service de qualité. Le PSE vise à garantir un environnement sain pour les animaux, ce qui contribue également à la durabilité et à la rentabilité de l'exploitation. Dans ce cadre, la visite sanitaire du vétérinaire de l'APAL', Charles-Henri Genser (à gauche sur la photo ci-dessus), est réalisée annuellement dans chaque élevage.

**Céline Chaudron :** Charles-Henri Genser, quel est l'objectif d'une visite sanitaire dans le cadre d'un PSE' ?

**CHG :** La visite sanitaire est un moment privilégié pendant lequel l'éleveur peut parler de tous les sujets concernant les pathologies des animaux rencontrées sur l'année écoulée et sur la santé générale du troupeau. J'ai un regard extérieur sur l'exploitation et j'émet un avis, propose des solutions et la discussion peut déboucher sur des sujets plus larges comme l'alimentation, l'ambiance du bâtiment, la phytothérapie, etc.



**CC :** Comment se déroule la visite sanitaire ?

**CHG :** Je suis accompagné du technicien de l'APAL' qui suit habituellement l'élevage et nous faisons une visite de l'exploitation. J'observe l'état des animaux et l'ambiance des bâtiments. Je demande à l'éleveur ses pratiques de déparasitage et de vaccination, ses problèmes rencontrés pendant l'année et je le conseille sur les protocoles de déparasitages et de vaccination.



« En ce moment il y a beaucoup de questions sur la FCO »

Quand des symptômes persistent malgré la vaccination par exemple, nous cherchons avec l'éleveur ce qui peut être amélioré sur les autres facteurs : minéraux, oligo-éléments, l'alimentation...

En ce moment il y a beaucoup de questions sur la FCO, nous faisons un bilan des problèmes rencontrés sur l'exploitation et je conseille de vacciner au moins pour la FCO3. Conjointement je propose de fouiller les vaches à la rentrée des parcs et si on met un taureau avec les vaches il faut accroître la surveillance pour déceler les retours en chaleur. Quand c'est possible, l'échographie systématique permet de remettre plus rapidement les vaches à la reproduction.

\* PSE : Plan Sanitaire d'Élevage



Nous rencontrons aussi beaucoup de problèmes de gros cordons. Je préconise de maintenir une litière très propre et de désinfecter systématiquement le cordon tout en sachant que l'infection du cordon est multifactorielle.

Mon expérience de terrain par la rencontre d'éleveurs de tout le Grand Est, l'écoute de leurs témoignages et de leurs expériences me permettent, après analyses d'apporter des solutions à d'autres éleveurs. Par exemple pour les associations de vaccins, il n'y a pas de protocole tout fait, j'observe ce qui fonctionne et propose à d'autres éleveurs de l'appliquer.

« Il n'y a pas de protocole tout fait... »

À la fin de la visite je formalise ce qui a été dit sous forme d'un rapport détaillé qui est ensuite envoyé par mail ou courrier à l'éleveur.

**CC :** Vous arrive-t-il d'intervenir en dehors des visites sanitaires ?

**CHG :** Si un problème survient en dehors de la visite, l'éleveur peut me contacter directement ou en passant par son technicien. J'interviens également en lien avec le vétérinaire du laboratoire lorsqu'il y a un problème avec l'administration d'un des produits de notre PSE.

Par exemple nous avons eu le cas d'un élevage chez qui le traitement contre la gale ne fonctionnait pas. Avec le vétérinaire du laboratoire nous avons mis en place un protocole adapté : la voie d'administration et la posologie du médicament ont été modifiées en respectant les règles du RCP (résumé des caractéristiques du produit).

C'est important de travailler en coopération pour valider ce type de protocole car le coût économique engendré est important.

### TÉMOIGNAGE

**EARL DE RECHANOIS**  
Damien Brouant \_ Custines (54)

45 à 50 vêlages par an  
Race Charolaise  
Engraissement de toute la production  
Gestion d'une 2<sup>ème</sup> exploitation  
avec 30 vêlages par an



### Le vétérinaire m'a conseillé de vacciner contre la F.C.O.

Avec 2 troupeaux à gérer seul, je mise beaucoup sur les moyens de prévention de mon troupeau. En plus de l'aspect économique il est important que mes animaux soient en bonne santé pour éviter les interventions chronophages en cas de pathologie et d'épidémie.

En mars 2024, un collègue qui a eu la visite sanitaire de Charles-Henri Genser, vétérinaire sanitaire de l'APAL', m'a parlé des conseils sur la vaccination FCO qu'il prodiguait. Comme le risque était bien présent j'ai décidé de vacciner FCO 4 et 8.

Je me suis fourni en vaccin à l'APAL' et j'ai réalisé l'administration vers le 15 mars pour la primo puis vers le 15 avril pour le rappel de tous mes animaux gestants, vaches et génisses. Je n'ai pas observé de phénomènes de perturbation suite à la vaccination.

Au 28 novembre, je n'ai pas constaté de gros problèmes sur mes animaux. Je sais que le virus est passé puisqu'une de mes vaches s'est avérée positive à la FCO. Début septembre, elle a eu 40,5 de

fièvre, a perdu 100 kg et a été soignée par le vétérinaire.

Elle a tout de même eu son veau et est maintenant sur pied. Une génisse a coulé ses jumeaux à 7 mois et demi, une génisse était vide et 3 vaches ont eu leur veau avec 20 jours d'avance. Je n'ai eu aucun autre soin à apporter, même au parc cet été.

De manière générale je vaccine contre l'entérototoxicité, le virus RS et les diarrhées des veaux et je m'applique, c'est



essentiel, à ce que les veaux aient bu dans les 3-4 heures pour être sûr des effets bénéfiques du colostrum.

Céline CHAUDRON

# SÉCURITÉ

## PRENEZ LE TEMPS CET HIVER DE VOUS METTRE EN RÈGLE

Cet hiver, pour votre sécurité au travail, il peut être intéressant de prendre le temps de réaliser des vérifications fonctionnelles sur votre exploitation.

- Faire vérifier les extincteurs auprès d'un professionnel, c'est une obligation de le faire annuellement.
- Faire vérifier les installations électriques, c'est aussi une obligation de le faire annuellement.
- Faire vérifier les engins de levage mobile, c'est une obligation de le réaliser tous les 6 mois.
- Lors de la vérification des engins, il est intéressant de poser des coupes batteries. En effet, il arrive qu'un engin contenant une batterie et entreposé dans un bâtiment à foin ou à paille, provoque un feu par l'émission d'une étincelle. L'autre avantage est que le coupe-batterie évite que la batterie se vide. La réparation des éclairages est aussi un moyen de limiter les risques d'incendie.

# CERTIFICATION HVE

## L'APAL VOUS ACCOMPAGNE



La certification HVE c'est un engagement sur 3 années et un audit réalisé sur 4 thèmes : la gestion de la fertilisation azotée, la stratégie de protection phytosanitaire, la biodiversité et l'irrigation.

### Pourquoi obtenir la certification HVE pour son exploitation ?

- Atteindre l'écorégime supérieur à la PAC
- Bénéficier d'un crédit d'impôts : en attente de la loi de finances
- Obtenir une majoration à la dotation JA
- HVE est une démarche compatible avec la loi égalim

### Deux schémas de certification sont possibles :

- **La démarche collective** concerne les éleveurs bovins, ovins, ou mixtes. Le critère requis est d'avoir plus de 50% de la SAU en prairie permanente et en prairie temporaire ou d'avoir 1 parcelle située sur une aire d'alimentation de captage. La certification est prise en charge à 80 % par l'Agence de l'eau et elle est donnée au 31/12 de l'année d'audit.
- **La démarche individuelle** concerne tous les agriculteurs. Aucun critère n'est requis au préalable. La certification est possible sous 3 mois.

Contact : Elise BONTANT au 06.70.79.51.72

# CAHIER D'ÉPANDAGE

N'oubliez pas que depuis le 1<sup>er</sup> septembre 2024, le 7<sup>ème</sup> programme d'action nitrate est entré en application.

Nos techniciennes sont présentes pour vous accompagner dans l'enregistrement de vos pratiques d'épandage et réaliser votre plan de fumure. Une aide précieuse également pour comprendre et appliquer la directive nitrate.

Pour plus de commodités, il existe aussi une formule mobile, le carnet de plaine connecté, « géofolia mobile only » :



- Un gain de temps :** l'enregistrement sur smartphone sans connexion
- Traçabilité facilitée :** la saisie simplifiée de votre carnet de plaine
- Sérénité :** votre technicienne vous aide en cas de contrôle

Une démonstration en ligne du carnet de plaine connecté aura lieu le 4 février à 13h30 et le 13 février à 13h30.

Inscrivez-vous avant le 31 janvier !

Contactez : Elise BONTANT au 06 70 79 51 72

### La saisie de ses interventions culturales sur « géofolia mobile only » :

un atout au quotidien pour maîtriser ses parcelles.

- Cartographie parcellaire et assolement
- Alertes phytosanitaires
- Saisie des interventions parcellaires prévisionnelles ou réalisées
- Saisie météo possible
- Consultation et modification des interventions
- Fonctionne avec ou sans internet
- Synchronisation automatique

# TRANSMETTRE AVEC

## LE POINT INFO TRANSMISSION

### LE PIT EN BREF

- Une structure labellisée par la Région Grand Est
- Le guichet unique d'information & d'accompagnement à la transmission des exploitations
- Un rendez-vous individuel et gratuit avec un conseiller transmission



### ACCOMPAGNEMENT SPÉCIFIQUE POUR CHAQUE PORTEUR DE PROJET

- ✓ Le PIT vous guide étape par étape, de manière simple et personnalisée
- ✓ Le conseiller PIT vous accompagne et vous oriente auprès de partenaires pour avancer dans votre projet
- ✓ Le conseiller PIT vous informe sur les aides mobilisables par rapport aux particularités de votre projet



### NOS MISSIONS

ANIMER	INFORMER	ORIENTER	ACCOMPAGNER
Animer un réseau de partenaires locaux et coordonner les actions proposées	Accueillir, informer et sensibiliser les agriculteurs	Orienter les futurs candidats vers les structures en capacité de les accompagner	Assurer un suivi dans le temps des agriculteurs rencontrés

# LE D.U.E.R.

## DOCUMENT UNIQUE D'ÉVALUATION DES RISQUES



Nous vous accompagnons pour créer ou mettre à jour votre DUER :

- Un nouveau point de la PAC
- Une obligation réglementaire
- Une volonté d'améliorer la sécurité au travail

Avec vous, sur votre exploitation, nous :

- **Identifions** les dangers et le niveau d'exposition
- **Recensons** le niveau de protection et les compétences existantes
- **Rédigeons** le document et le programme d'action

Contactez Élise BONTANT au 06 70 79 51 72



- Profitez d'un tremplin :** vers la découverte des métiers agricoles, l'emploi durable, l'installation
- Valorisez et renforcez vos compétences techniques**
- Vivez des expériences enrichissantes**

www.servicederemplacement.fr



## A la recherche d'un(e) salarié(e), d'un(e) apprenti(e) ?

- CDI, CDD
- Contrat saisonnier
- Contrat d'apprentissage
- Contrat de professionnalisation

RDV sur le site de l'ANEFA  
www.lagriculture-recrute.org





*de*  
**L'INSTALLATION**  
*à*  
**LA TRANSMISSION**

**AGRICULTEURS, NOS CONSEILLERS ET NOS EXPERTS BANQUE POPULAIRE VOUS ACCOMPAGNENT DANS TOUS LES CYCLES DE VIE DE VOTRE ACTIVITÉ.**

**BANQUE POPULAIRE  
ALSACE LORRAINE CHAMPAGNE**



la réussite est en vous

Communication à caractère publicitaire et sans valeur contractuelle.

Banque Populaire Alsace Lorraine Champagne, société anonyme coopérative de Banque Populaire à capital variable. Siège social : 3 rue François de Curel - 57000 Metz - 356 801 571 RCS Metz -  
sté de courtage et intermédiaire en assurances inscrite à l'ORIAS sous le n° 07 005 127. Succursale luxembourgeoise - 5 Rue des Mérovingiens L-8070 Bertrange - B271764 RCS Luxembourg.  
Crédit photo : Getty Images