



www.asso-apal.fr

CONTACT ÉLEVAGE

Journal n°98 • Août 2025

40 ANS AU SERVICE DE L'ÉLEVAGE! UNE FIERTÉ COLLECTIVE

PAGES 4 & 5



LES ÉLEVEURS DU GRAND EST RENCONTRENT MICHEL-EDOUARD LECLERC

PAGES 10 & 11





ÉDITO

Stéphane PEULTIER

Président
de l'APAL'

Chers adhérents, partenaires et acteurs du monde agricole, au nom de toute l'équipe, je tiens à renouveler mes plus sincères remerciements pour votre présence et votre participation lors de la célébration du 40ème anniversaire de notre association. Cet événement a été un moment fort de partage et de convivialité, qui témoigne de la vitalité de l'APAL'.

Nous traversons aujourd'hui des défis majeurs. La décapita-

lisation des cheptels, les crises sanitaires successives, sont des réalités qui peuvent sembler décourageantes. Pourtant, il est essentiel que nous ne baisions pas les bras. Continuer à valoriser nos animaux en filières structurées, malgré l'envolée des prix de la viande, est plus que jamais nécessaire. C'est en maintenant nos efforts collectifs et en restant solidaires que nous pourrons préserver la pérennité de nos filières et assurer un avenir durable à notre métier.

Je vous invite donc à poursuivre avec détermination et engagement ce travail commun, convaincu que c'est ensemble, que nous surmonterons ces obstacles.

Merci encore pour votre confiance et votre soutien indéfectible.

PLAN HERBE RIED VIVANT

Le Syndicat des eaux d'Alsace, SDEA, déploie une stratégie ambitieuse de préservation et de protection de la ressource en eau. Une des actions clés de cette stratégie est la mise en place, la pérennisation et le développement de prairies, autour notamment des captages d'eau prioritaires.

Le SDEA, l'Agence de l'Eau Rhin Meuse, la Région Grand Est, Colmar - Ville et Agglomération et le PETR Sélestat Alsace Centrale pilotent ce Plan herbe® Ried Vivant sur le territoire de l'Alsace centrale.

L'APAL' est engagée dans ce projet pour valoriser au mieux les animaux issus du territoire.



JOURNÉE HERBE



Organisée par le département de la Meuse, qui a donné l'impulsion politique et l'agence de l'eau Rhin-Meuse, le financeur du projet, une journée d'échanges dressant le premier bilan du Plan Herbe Meuse a eu lieu au sein du cinéma Carroussel de Verdun le 3 juin. **Xavier Guillaume, membre du bureau de l'APAL', est intervenu à une des tables rondes pour parler du travail mis en place par l'APAL' pour la valorisation de nos filières à l'herbe.**

La journée a réuni 120 participants, dont des producteurs, des conseillers, des transformateurs, ainsi que des experts comme Sylvain Plantureux et Pierre-François Bernard, pour discuter de l'importance des filières à l'herbe. Cette rencontre a permis d'aborder divers enjeux liés à l'élevage et aux prairies à travers quatre tables rondes : le collectif Pâtur'Ajuste, les services écosystémiques des prairies, la structuration des filières, et la responsabilité sociétale des industriels.

Le but du Plan Herbe Meuse est de promouvoir le développement des prairies permanentes, d'accompagner les éleveurs, et de fédérer tous les acteurs agricoles pour sauver l'élevage et les prairies dans la région.



Quatre thèmes principaux ont été abordés : l'aide concrète aux éleveurs, la reconnaissance des services rendus par les prairies, la structuration des filières, et l'engagement des industriels dans la transition.

Les intervenants ont souligné que l'élevage à l'herbe durable et rémunérateur est désormais une réalité accessible, et que la réussite de ce projet repose sur une mobilisation collective entre tous les acteurs. La volonté commune est de continuer à travailler ensemble pour assurer un avenir durable et prospère pour l'élevage dans la région.

Cette année, l'APAL' sera présente sur les foires de :

• Stan Elevage : 13 et 14 septembre
• Concours de labour à Vezelize :
6 et 7 septembre

• Montigny-le-Roi : 28 septembre
• Poussay : 25 et 26 octobre

• Agrimax : 29, 30 et 31 octobre

SHIFT PROJECT

Nous avons participé le 3 avril à la table ronde organisée par The Shifters Nancy Lorraine, sur le thème de la transition écologique bas-carbone. Nous y avons partagé nos expériences de réduction de gaz à effet de serre en élevage.



DÉPART DU D^R GENSER

Charles Henri Genser a choisi de poursuivre sa carrière de vétérinaire sur une autre route que celle de l'APAL'. Nous lui souhaitons bonne continuation !



Les visites sanitaires sont actuellement assurées par Vincent Thiriet, vétérinaire conseil à l'APAL' depuis 20 ans.

PLAN AMBITION ÉLEVEURS

L'APAL' a participé au 1^{er} comité stratégique ambition éleveurs le 23 juin piloté par la région Grand Est. L'objectif de ce comité est de réussir à associer les compétences et les moyens d'action afin de construire une action régionale efficace et efficiente au service des éleveurs du territoire.

Cette première rencontre a permis de chercher collectivement des pistes de réflexion pour le maintien de l'élevage.



Nous rendons hommage à François Schatzle, décédé le 24 juin dernier à l'âge de 95 ans.

Il a été un des commerçants qui a participé à la fondation de l'APAL'. Il était toujours présent à nos foires aux bœufs.

Céline CHAUDRON





For the life of your dairy



VOTRE EXPLOITATION, VOTRE AVENIR
Automatisez avec précision, gérez avec expertise !



PLUS D'INFORMATIONS SUR
LES ROBOTS DE TRAITE,
CONTACTEZ : BM CENTER ALLAIN



PLUS D'INFORMATIONS SUR
LES AUTRES GAMMES DE ROBOTS,
CONTACTEZ : FONTAINE ÉLEVAGE

FONTAINE
0767977333
Elevage



Gemini Up • Robot de traite



Buttler Gold Pro • Pousse-fourrage



FlyPit • Robot de litière



Shuttle Eco • Robot d'alimentation



BVS • Aspirateur de lisier automatisé



Le 6 juin 2025 nous avons fêté les 40 ans de l'APAL'. 700 convives ont répondu à l'invitation pour marquer ce temps fort de l'association. Autour d'un repas dansant, adhérents, représentants agricoles et politiques, partenaires de tous les maillons de la filière ont salué par leur présence le travail de 40 ans au service de l'élevage.

Nous remercions chaleureusement chacun des 88 partenaires de l'anniversaire qui ont contribué à ce que cette fête soit aussi exceptionnelle que mémorable.

Une dégustation de viande fournie par l'Association Charolais Label Rouge, Puigrenier, Elsass Viande, l'Association Salers Label Rouge, Bigard, Elivia et Cheville Est, que nous remercions, a animé l'apéritif.

Lors de la soirée, nous avons retracé l'historique à plusieurs voix par Hervé Simonin, membre fondateur de l'APAL', Xavier Guillaume, Trésorier, membre du bureau, Sophie Lacroix Rigal, première directrice, Audrey Deprugney, membre du bureau, Virginie Friederich, directrice actuelle et Stéphane Peultier, président. En voici un extrait :

LES FONDATEURS AUDACIEUX ET TÊMÉRAIRES (1985-1995)

C'était en mars 1985... une salle de réunion du marché aux bestiaux de Nancy, 200 éleveurs et commerçants survoltés... Et boum, l'APAL naît. Nous nous sommes dit que nous allions défendre les éleveurs, exister et permettre aux éleveurs qui travaillent avec le commerce privé d'avoir les mêmes droits que ceux qui sont en coopérative. C'était chaud... mais nous avions la foi !

Dès la création, nous nous sommes implantés sur les 4 départements de la région Lorraine, sous la Présidence de Roland RIEGER.



À l'époque, les réunions se faisaient dans les restos – non pas pour la gastronomie, mais parce que nous n'avions pas un rond pour louer une salle ! Nous bossions dans un garage, chez Mme

Portalegri 1^{ère} salariée : mi-assistante, mi-gardienne du temple. Et les techniciens Jean et Philippe sont arrivés ! Nous faisons tout, avec peu, mais avec le cœur.

À cette époque, le syndicalisme n'incitait pas à adhérer à l'APAL' et ne respectait pas tout à fait la neutralité. Nous remercions Gérard Renouard d'avoir remis de l'huile dans les rouages.

Ce n'est qu'en 1989 que l'APAL' fut reconnue comme structure d'élevage par la région, le syndicalisme et le GIE-élevage, mais tout ça après avoir été jusqu'à l'organisation d'une manifestation en 1988 à la FDSEA et à la FRSEA !

En 1989, ce sont les producteurs d'ovins qui nous ont rejoints avec la création d'une section ovine. Les éleveurs ayant même contribué à l'achat du camion de Marcel MARCHAL, le commerçant.



LA STRUCTURATION, LES CRISES, ET LE LABEL ROUGE (1996-2005)

1996, ce sont les terribles années ESB !

L'APAL', s'est engouffrée dans les filières : Charolais Label Rouge en 1993, Lorraine qualité viandes en 1995, Bœuf Limousin Blason Prestige en 1996 avec la sté IUNG, ANR et BNR avec intermarché et la SVA. Le nombre d'adhérents ne cesse de croître. 1996, c'est également l'année où l'APAL' obtient fièrement son agrément au Plan Sanitaire d'Élevage.

En 1998, c'est l'inauguration du nouveau marché aux bestiaux à Laneuveville-devant-Bayon.



En l'an 2000 nous organisons la 1^{ère} foire aux bœufs. Et la fin de cette année est à nouveau chargée par une 2^{ème} crise de l'ESB. Il a fallu se retrousser les manches, l'APAL' passe de 1000 à 1600 exploitations adhérentes en seulement quelques semaines.

En 2003, la 1^{ère} vente de béliers inscrits est organisée. De 2002 à 2004, l'APAL' s'est étendue sur l'Alsace et la Champagne.



L'ÂGE ADULTE (2005-2015)

En 2010 nous organisons notre 1^{er} challenge interlycées, qui aujourd'hui attire de plus en plus de partenaires. C'est en 2011 que Stéphane Peultier reprend la présidence de l'APAL'. En 2013 nous organisons une vente d'animaux label rouge à l'occasion du National Limousin place Carnot à Nancy et c'est une première dans l'histoire de cet évènement.



Nous lançons en 2011 "Mon Voisin Producteur", nous parlons circuits courts, nous commençons à rêver d'une viande locale qui a du sens, du goût et surtout qui est rémunérée au juste prix. Puis c'est le début du 1er contrat tripartite en France avec LIDL. En 2018 nous recevons la Médaille d'argent à Paris pour la viande Tendre Agneau.



Nous organisons le congrès Elvea France à Vittel.



Il y a aussi eu les premiers voyages en Angleterre pour initier la race RedyBlack.

LES ANNÉES MODERNES (2016-2023)

Nous développons les partenariats avec différentes enseignes : Leclerc & Kermené, SVA et Intermarché, Lidl, Puigrenier, Match, Système U avec la filière BBC, sans oublier Carrefour avec la filière Prim'herbe. Nous fêtons les 20 ans du label rouge Blason Prestige au Palais du Gouverneur à Nancy.

De nouveaux contrats en « label rouge » sont développés avec Chevillet, Elsass viande, Elivia. Nous multiplions les filières comme avec le Parc Naturel Régional de Lorraine. Nous créons une nouvelle race bovine en France : la Redyblack en partenariat avec Elitest et la Chambre Régionale d'Agriculture. Nous pen-

sons carbone, traçabilité, transparence.

En 2019 et 2020 nous lançons nos marques Le Goût de la Proximité et Les Eleveurs du Grand Est.

Nous organisons aussi un concours de jeunes bouchers, en partenariat avec le CEPAL de Laxou, pendant notre foire aux bœufs.



ET MAINTENANT ? (2024 ET APRÈS...)

Nous continuons d'accompagner nos adhérents avec nos différents services pour qu'ils préparent l'avenir avec sérénité. Nous continuons d'innover, avec une 1^{ère} vente de reproducteurs en ligne. Nous qualifions les fermes en HVE et en label bas carbone.

Et nous continuons de développer les filières existantes. L'APAL, c'est plus qu'une structure : c'est une fierté collective.

Sophie LACROIX-RIGAL
1^{ère} Directrice de l'APAL'



De gauche à droite : Alexandre Henry, responsable de l'équipe technique, Eric Chardel et Jean-Luc Schmitt, éleveurs engagés dans le projet, Pierre-Louis Levieux et Samuel Bonnet, techniciens à l'APAL'.

ÉCHANGES FRUCTUEUX EN IRLANDE

L'APAL EXPLORE LES PRATIQUES DE L'AGRICULTURE BAS CARBONE

Dans le cadre du programme Life Carbon Farming, 3 techniciens de l'APAL' et 2 éleveurs engagés dans le projet de réductions des gaz à effet de serre se sont rendus en Irlande du 23 au 25 juin pour une mission d'échange et d'analyse des pratiques agricoles durables. Cette initiative vise à explorer les méthodes mises en œuvre par les exploitants irlandais pour réduire leur empreinte carbone tout en optimisant l'utilisation de l'herbe, un élément clé de leur système de production.

Au cours de cette rencontre, les participants ont eu l'opportunité d'observer de près les leviers adoptés par les agriculteurs irlandais. Ces derniers ont partagé leurs expériences sur la gestion des pâturages, la plantation des haies ou la précocité des vêlages qui contribuent à une agriculture plus respectueuse de l'environnement. Les discussions ont également porté sur l'impact du climat sur les pratiques agricoles et sur la manière dont les exploitants peuvent s'adapter aux changements climatiques tout en maintenant leur productivité.

L'événement a également rassemblé des représentants d'autres pays européens, notamment l'Italie, la Belgique et l'Allemagne, favorisant ainsi un échange d'idées et de solutions innovantes. Cette diversité de perspectives a enrichi les débats et a permis d'identifier des stratégies communes pour faire face aux défis environnementaux actuels.

La prochaine rencontre se déroulera en Espagne, où les membres continueront d'explorer les meilleures pratiques en matière d'agriculture bas carbone. Ces échanges internationaux sont essentiels pour renforcer la coopération entre les pays et promouvoir des solutions durables qui bénéficieront à l'ensemble du secteur agricole.

Le déplacement en Irlande a été une expérience enrichissante, marquée par des échanges constructifs et des apprentissages précieux.

Virginie FRIEDERICH



Préparez l'avenir de votre exploitation laitière avec une équipe de spécialistes à votre écoute !



Robot de traite
Lely Astronaut A5



Robot d'alimentation
Lely Vector



Robot repousse-fourrage
Lely Juno



Robot aspirateur
Lely Discovery Collector



Nos solutions pour vous faire gagner en confort et en efficacité

Pour plus d'informations, contactez le
Lely Center Villers-lès-Nancy au 03.83.28.53.44



LA DERMATOSE NODULAIRE CONTAGIEUSE

La **dermatose nodulaire contagieuse (DNC)** n'affecte que les bovins et **n'est pas transmissible à l'homme**, ni par contact avec des bovins infectés, ni par l'alimentation.

En revanche, **cette maladie animale est fortement préjudiciable à la santé des bovins et conduit à des pertes de production importantes et rapides**. Elle se transmet entre animaux par piqûre d'insectes de type stomoxe ou taons (mouches).

C'est une **maladie virale** caractérisée par l'apparition brutale de **nodules sur la peau et les muqueuses internes**. Elle s'accompagne d'une **forte fièvre, de lymphangite et d'adénite**. Elle est **inscrite sur la liste des maladies de catégorie A de la Loi Santé Animale européenne** (règlement UE 2016/429).

SYMPTÔMES

La **période d'incubation varie de 4 à 14 jours** mais elle peut atteindre un mois.

Phase d'éruption

Classiquement, la maladie débute par une **hyperthermie** qui peut atteindre 41°C et persister durant deux semaines. Habituellement, **les symptômes généraux précèdent l'apparition des signes cutanés** : l'hyperthermie s'accompagne d'abattement, d'anorexie, de larmolement, de jetage, de sialorrhée et d'une chute brutale de la lactation. Une **adénite généralisée** est présente, les ganglions pouvant décupler de volume.

Lésions nodulaires sur un bovin malade.
(cliché J. M. Gourreau)



Photos :
Tasioudi et al 2015

Le premier signe cutané est l'apparition d'un **hérissément des poils**, suivi par l'apparition de **nodules durs**, arrondis et indolores, de 0,5 à 6 cm de diamètre, **mobilisables** par rapport aux plans sous-jacents. Ils siègent préférentiellement sur la tête (pourtour des yeux et du mufle), le cou, les membres et la mamelle.

On peut aussi **trouver des nodules sur les muqueuses** : bouche, nez, yeux, vulve, prépuce, ainsi que **sur la trachée**. Dans ce cas, ils sont peu saillants et de couleur gris-jaunâtre. Une **conjoncti-**

vite peut s'installer, souvent associée à une **kératite**. Sur les muqueuses buccales et trachéales, ces nodules s'érodent, engendrant **douleur et pyalisme**, empêchant l'animal de s'alimenter. Lors d'atteinte de la **mamelle**, on observe un **œdème prononcé** et l'apparition de **petits nodules** puis **d'ulcères**, tant sur les trayons que sur la paroi de la mamelle elle-même. Des **œdèmes sous-cutanés** très étendus sont fréquents sur les lombes, le fanon et les membres, faisant parfois éclater la peau.

Phase de nécrose

Lorsque les nodules ne s'indurent pas, ils se nécrosent et un **sillon disjoncteur** se forme autour de la lésion. Les nodules finissent par se dessécher et se détacher du tissu sous-jacent en deux à cinq semaines, laissant une **plaie en cône à l'emporte-pièce**.

Dans les formes graves, l'état général s'altère rapidement et **l'on peut observer une pneumonie, un arrêt de la rumination et une météorisation** si des nodules affectent les piliers du rumen. Ces atteintes digestives et respiratoires sont **plus fréquentes chez les jeunes**. Leur évolution est très longue et les **séquelles nombreuses** (avortements, stérilité, tarissement de la sécrétion lactée, amaigrissement). La **mort n'est pas rare** : elle peut être due à une **toxémie** ou à la **dénutrition**.

Des formes **bénignes**, voire **inapparentes**, existent. Les symptômes généraux sont alors frustes ou absents, les nodules cutanés, quand ils existent, sont de petite taille et guérissent rapidement. En revanche, la **réaction fébrile** et l'**hyperthermie** sont constantes. Ces formes pourraient jouer un rôle dans le **maintien de l'infection** car le virus a été retrouvé dans la salive et le sperme d'animaux **apparemment sains**.

Source :
GUIDE PRATIQUE DE DIAGNOSTIC
ET DE GESTION DES ÉPIZOOTIES : DNC

Quels moyens de prévention ?

Un vaccin existe mais n'est actuellement pas disponible en France. Des mesures seront mises en place si la situation se dégrade. Au 7 juillet la situation est sous contrôle et il n'y a pas de propagation observée en Italie. Toutefois par prévention la désinsectisation régulière des animaux est préconisée.

Vincent Thiriet
Vétérinaire conseil à l'APAL'

Contact Élevage
Août 2025

Directeur de la publication
Stéphane PEULTIER

Secrétaire de la rédaction
Céline CHAUDRON

Rédacteurs de ce numéro

Céline CHAUDRON
Pierre-Louis LEVIEUX
Sophie LACROIX-RIGAL
Vincent THIRIET
Virginie FRIEDERICH

Réalisation
PUBUP

N° de dépôt légal : 741
ISSN 1154-6360

APAL'
1, Allée du Pré Ory
54425 PULNOY

LA FOIRE AUX BŒUFS : ÉDITION DU 2 AVRIL 2025

Près de 300 personnes ont fait le déplacement pour le concours d'animaux de boucherie de Pâques. 115 animaux de haute qualité bouchère étaient présentés.

Les grands prix d'excellence ont été remportés par :

- Gaec du St Bernard à Villemoron (52) dans la catégorie Vache
- Schaff José à Landecourt (54) dans la catégorie Génisse
- Gaec du Grand Canton à Chaumont-la-Ville (52) dans la catégorie Boeuf
- Schaff José à Landecourt (54) dans la catégorie Croisée
- Gaec du St Bernard à Villemoron (52) dans la catégorie Parthenaise
- Gaec du Grand Canton à Chaumont-la-Ville (52) pour les 2 Grands Prix d'excellence de la ville de Nancy
- Gaec du Grand Canton à Chaumont-la-Ville (52) pour la catégorie Charolaise
- Scea de la Barboure à Bovée-sur-Barboure (55) dans la catégorie Blonde d'Aquitaine
- Scea des Gimeys à Sexey-aux-forges (54) dans la catégorie Label Rouge Boeuf Blond d'Aquitaine
- Earl Kilbourg à Freyhouse (57) dans la catégorie Limousine
- Michelin Régis à Vroil (51) dans la catégorie Blason Prestige

Tous les animaux ont été vendus à des prix allant jusqu'à 10,50 € du kilo de carcasse !



VENTE AUX ENCHÈRES 2^{ÈME} ÉDITION

REPRODUCTEURS MÂLES

DU
19 AU
23
JANVIER
2026

VENTE
EN
LIGNE !

AUBRAC
BLONDE D'AQUITAINE
CHAROLAISE
LIMOUSINE
REDYBLACK
SALERS



Vous pouvez inscrire vos taureaux à la vente avant le 15 août en contactant Victor Grégoire 06.35.21.66.11 ou Alexandre Henry au 06.78.06.70.60



Une première foire aux bœufs pour le Gaec de la Barboire et le Gaec des 3 maillets

GAEC DE LA BARBOIRE

ÉLEVAGE À BOVÉE-SUR-BARBOIRE DANS LA MEUSE
GYSLAIN LEROUX ET ÉRIC SCHLEGEL

À l'arrêt de la production laitière en 2011, nous avons acheté un troupeau de blondes d'aquitaine. Nous avons travaillé la génétique en achetant un taureau de chez Veregen et en mettant les génisses à l'insémination.

Gyslain s'est installé il y a 4 ans, au début les vaches ce n'étaient pas son « dada » puis il y a pris goût. L'augmentation des cours y est pour quelque chose, c'est important d'être rémunéré pour son travail.

« C'est mon commerçant Romain Larcher qui m'a proposé de mettre une bête au concours, il a l'œil pour nous conseiller et il a très bien vu puisque nous avons fait un prix d'excellence. Nous avons bien pris le temps de la finir et une fois tondue elle est encore plus belle ! »



LA BOUCHERIE TRADITIONNELLE À L'HONNEUR !

Julien Leprovost, gérant d'une boucherie en plein cœur de Nancy, a reçu le prix spécial de la boucherie artisanale pour son achat de 4 Grands Prix d'excellence et d'un 1^{er} Prix.

Il travaille toute l'année pour son approvisionnement en viande locale avec Chevillet.

« Ils ont l'œil pour choisir et j'apprends, à leurs côtés, à repérer les bons animaux. J'apprécie également leur travail de découpe. »



GAEC DES 3 MAILLETS

ÉLEVAGE À MAILLY-SUR-SEILLE
EN MEURTHE-ET-MOSELLE

Conseillée par Nicolas Demange d'Avenir Elevage, la famille Bernard a proposé au concours un boeuf charolais.

Il a remporté le 1^{er} prix et c'est une grande fierté. Le gène culard ressort chez quelques-uns de leurs animaux suite à l'acquisition en 2018 d'un taureau venu du centre.

Alors c'est une belle opportunité pour ce type d'animal mais ce n'est pas la volonté des éleveurs de développer ce type d'animaux, selon eux, trop fragile.



La foire aux bœufs a 25 ans !

Pour cette occasion, nous avons publié sur notre page facebook (@assoapal) une rétrospective de photos des éditions précédentes.

Cela a été bien apprécié puisque notre publication a fait plus de 7000 vues.



**Prochaines foires aux bœufs :
mercredi 19 novembre 2025 et mercredi 18 mars 2026**



LES ÉLEVEURS DU GRAND EST RENFORCENT LEUR FILIÈRE

AVEC LE SOUTIEN DE MICHEL-EDOUARD LECLERC

En 2025, la marque "Les éleveurs du Grand Est" vise à dynamiser la filière bovine locale, en s'appuyant sur une stratégie de développement et la collaboration étroite avec le réseau Leclerc.

Le 4 juin, à Rhodes (Moselle), une journée conviviale a rassemblé plus de 200 acteurs : éleveurs, responsables de magasins, bouchers et responsables de la S^{té} Elivia. Michel-Edouard Leclerc, patron du groupe, a encouragé la valorisation des métiers et l'affichage des éleveurs sur les emballages, soulignant l'importance de respecter les coûts de production pour garantir la pérennité des produits.

La production a fortement augmenté, passant de 5 animaux par semaine en 2020 à 20 animaux par semaine en 2024, avec un objectif de 30 bêtes par semaine en 2025.

La journée a permis de renforcer les liens entre acteurs locaux, de valoriser la viande bovine durable et de rappeler l'importance d'une juste rémunération pour assurer l'avenir de l'élevage dans la région.

Nous remercions, pour leur présence et leurs encouragements à continuer notre travail de partenariat au sein de la filière : M^{me} BELRHITI Catherine, sénatrice de Moselle, conseillère régionale et Présidente de la commission finances de la région, M^r BANDERIER Jacques, sous-préfet de la Moselle (arrondissement de Sarrebourg), M^r COUTURIER Fabrice, Président de la FRSEA, M^r MULLER Valentin, représentant des JA.

Un grand merci à Jean-Luc et Thomas Elmerich, les éleveurs qui nous ont parfaitement accueillis dans leur exploitation.

La marque « Les éleveurs du Grand Est » se retrouve dans différentes enseignes, nous développons la gamme également avec les supermarchés Match et Intermarché. Tout récemment, en avril, Auchan a référencé notre marque et les ventes ont débuté dans une vingtaine de magasins.



« Les éleveurs s'affichent tout sourire sur la barquette, les consommateurs adhèrent au goût de l'authentique ! Loin des discours parfois caricaturaux, ici, nos magasins travaillent main dans la main avec "Le Goût de la Proximité" et "Les Eleveurs du Grand Est", deux marques qui garantissent aux éleveurs une meilleure rémunération et les encouragent à maintenir l'élevage sur leurs exploitations. » tiré du post de Michel-Edouard Leclerc sur Facebook.



ACTUALITÉS FILIÈRES



Une plaque symbolisant notre partenariat a été remise à chaque meilleur vendeur ainsi qu'à Michel Edouard Leclerc pour le remercier de sa présence lors de cette journée.



Voici la liste des magasins E.Leclerc « meilleurs vendeurs » selon le type de produit :

Pour la Scapalsace* :

- E.Leclerc Chaumont en produits hachés frais.
- E.Leclerc de Raon l'Etape en produits surgelés.
- E.Leclerc de Geipolsheim en produits piécés.

Nous avons également félicité, le magasin E.Leclerc de Fameck pour son engagement dans notre partenariat avec notre marque "Le goût de la proximité", c'est le magasin qui a valorisé le plus d'animaux dans cette filière.

Pour la Scapest* :

- E.Leclerc Frouard en produits hachés frais.
- E.Leclerc Champfleury en produits surgelés.
- E.Leclerc Reims - St Brice en produits piécés.

* Scapalsace et Scapest : centrales d'achats pour les magasins E.Leclerc

NOUVEAU !

En septembre, le visuel de la boîte de steaks hachés de 1 kg sera remplacé par un visuel mettant plus en avant le produit en lui-même.

Il sera similaire à la boîte de 500g.



PROMOTION DE NOS FILIÈRES EN MAGASIN

Les animations en magasins font partie du concept « filière de proximité » largement recherché par les consommateurs. Rien de tel qu'un éleveur qui vient parler au consommateur pour appuyer nos démarches « Les éleveurs du Grand Est » et « Le goût de la Proximité ».

Alors si vos animaux partent dans ces filières, n'oubliez pas qu'à l'autre bout un consommateur dans un magasin proche de chez vous sera ravi de vous rencontrer ! N'hésitez pas à vous faire connaître auprès de notre animatrice filières : Mélanie Thinus au 07 55 60 29 54 .

Voici les dernières animations réalisées :

- 23 et 24 mai** : E.Leclerc à Conflans
- 30 mai** : Match à Art-sur-Moselle
- 14 juin** : Match à Villers-les-Nancy
- 20 juin** : Match à Villerupt
- 27 juin** : Match à Dieuze
- 4 juillet** : E.Leclerc à Raon l'étape
- 4 juillet** : E.Leclerc à Marmoutier

Merci aux éleveurs : Christelle BAERST, Laurent LAMBERT, Bertrand BESSEGA, Cédric BEDNARECK, François RECHENMANN, ainsi qu'aux salariés de L'APAL' qui ont dépanné pendant la forte période de travaux dans les champs.



JOUONS COLLECTIF !

Nous avons mis plusieurs années à structurer les filières que nous avons aujourd'hui. Alors même si les cours de la viande vont plutôt très bien il ne faut pas les délaissier. Continuons d'approvisionner collectivement les filières Lidl, LEGE, LGP, Prim'herbe et Bleu-Blanc-Cœur. Toutes ces filières donnent droit à plus-values.

Contactez **Mathieu Schneider** au **06.76.98.67.16** si vous avez des animaux qui correspondent aux cahiers des charges suivant (voir tableau).

Contactez **Elise Bontant** au **06.70.79.51.72** pour connaître le cahier des charges des méthodes d'élevage.

Filière				
Race	Charolais	Limousin	Charolais	Au moins un parent de race viande à viande
Catégorie	Femelle	Femelle	Femelle et bœuf	Femelle et bœuf
Âge	26 mois à moins de 10 ans	21 mois à moins de 10 ans	20 mois à 10 ans	14 à 18 mois
Poids de carcasse	plus de 350 kg	330 kg à 420 kg	350 à 470 kg (jusqu'à 500 kg avec une réduction de la plus-value)	290 kg à 380 kg
Classement	R-minimum	R-minimum	R-minimum	O+ minimum

POMPER L'EAU !

Une pompe à eau solaire vient d'être installée chez un de nos adhérents pour remplacer un système éolien.

Montée sur un puits dans un parc, elle permet d'assurer l'abreuvement des animaux. C'est le S1-200 de chez Lorentz qui a été choisi.



Légèreté et flexibilité du système : il peut être facilement déplacé et s'adapte à n'importe quelle source d'eau (puits, étang, rivière).

Facile à installer



Gain d'énergie



Équipement connecté



Besoin de conseils ou d'infos sur ces équipements ?

Contactez votre technicien de secteur de l'APAL, il est là pour vous accompagner.

(Équipement disponible sur commande uniquement)

PESER SES ANIMAUX

Proposer du matériel conforme aux besoins de nos adhérents, c'est chose faite avec une double livraison dans les Vosges :



Une **cage de contention PM2810** de chez Maréchalle Pesage pour des manipulations et pesées en toute sécurité.



Une **cage de parage PM4450 électrique** de chez Maréchalle Pesage pour un soin des pieds optimal, alliant confort et efficacité.

Deux exploitations, deux besoins... une même exigence : du matériel fiable, robuste et prêt à fonctionner !

Si vous aussi, vous souhaitez vous équiper, contactez votre technicien de l'APAL'.

Le LORENTZ S1-200 : le kit de pompe à eau solaire portable auto-installable.



TÉMOIGNAGE

SCEA REMAPAOUILLY
THOMAS, MATHILDE ET FLORENT CAYOTTE



Notre éolienne, installée par mon grand-père sur un puits dans un de nos parcs a été récemment brisée par le vent.

Il a fallu trouver une solution, notre voisin a une pompe solaire et nous avons trouvé cette solution intéressante par rapport à l'éolien, qui sans vent ne fonctionne pas. Notre technicien de l'APAL' Dorian Mougenot, nous a dit qu'il pouvait nous en fournir une. Nous l'avons installée très facilement en mai, ce n'est vraiment pas compliqué.

Pour la mise en route, Dorian est venu nous donner quelques conseils. Tout est dans le kit, nous n'avions qu'à ajouter un tuyau d'arrosage pour relier le puits à l'abreuvoir. Cette pompe est aussi intéressante car elle est connectée, nous sommes informés du débit et lorsqu'il n'y a plus d'eau.

Alfador

La vision différente du management de l'élevage

DES PASSIONNÉS D'ÉLEVAGE, EXPERTS EN NUTRITION AU SERVICE D'UNE AGRICULTURE PERFORMANTE ET RESPONSABLE



Santé

Audit d'élevage

Suivi de Troupeau

Analyser

Semences Fourragères

Alimentation Animale

Conseil en Nutrition

Comprendre

Observer

Alfador

commandes@alfador.com

www.alfador.com

03 82 33 46 10

@alfador

11, rue de la princesse Mathilde
Lieu-Dit La Brouchetière - 54150 BRIEY

LES SEMENCES FOURRAGÈRES

Dans le tableau ci-après, il vous est indiqué les principales espèces et/ou mélanges qui peuvent correspondre à vos attentes pour cette nouvelle campagne culturale.

Le catalogue complet de l'ensemble de nos produits en mélanges et/ou en espèces individuelles est disponible sur notre site internet (www.asso-apal.fr)

LES INTERCULTURES D'ÉTÉ :

UTILISATION	COMPOSITION	DOSE DE SEMIS	AVANTAGES	MODE D'EXPLOITATION
Pour récolter	50 % Avoine 37 % Vesce 13 % Trèfle	60 kg/ha	Favoriser un mélange productif en maximisant la protéine	Fauche et/ou pâture
	52 % Moha 48 % Trèfle d'Alexandrie	25 kg/ha		
Pour améliorer la structure du sol	8 % Phacélie 71 % Lin 21 % Trèfle squarosum	8 kg/ha	Couverture du sol importante et maîtrise du salissement	Restitution au sol par action de broyage et/ou labour
	19 % Moutarde 33 % Radis Fourrager 48 % Lin	9 kg/ha		

LES MÉLANGES PRAIRIAUX :

MÉLANGE	COMPOSITION	DOSE DE SEMIS	AVANTAGES	PÉRENNITÉ
Mélange courte durée *	50 % Ray-Grass Hybride 37 % Trèfle Violet 8 % Trèfle incarnat 5 % Trèfle blanc	30 kg/ha	Mélange appétant et production pour une utilisation précoce	2 ans
Mélange moyenne durée	6 % Trèfle violet 12 % Trèfle blanc 20 % Ray-Grass hybride 17 % Dactyle 26 % Fétuque 19 % Fléole	36 kg/ha	Productivité linéaire chaque année grâce à une bonne complémentarité des espèces	3 ans
Mélange longue durée *	12 % Trèfle Violet 10 % Trèfle blanc 12 % Trèfle Hybride 9 % Lotier 18 % Ray-Grass Anglais 11 % Dactyle 21 % Fétuque des Prés 7 % Fléole des Prés	38 kg/ha	Mélange très agressif au démarrage avec une grosse productivité tout au long de l'année	5 ans

* mélange éligible à la prime protéine à la PAC car ils contiennent plus de 50 % de légumineuses.

GRAMINÉES & LÉGUMINEUSES FOURRAGÈRES :

TYPE	COMPOSITION	DOSE DE SEMIS	PÉRENNITÉ
Graminées	Ray-Grass italien non alternatif	35 kg/ha	18 mois
	Ray-Grass Hybride	25 kg/ha	2 ans
Légumineuses	Luzerne inoculée	25 kg/ha	3 ans
	66 % Trèfle Violet 17 % Trèfle Hyrbide 17 % Trèfle de Micheli	15 kg/ha	3 ans

Si vous souhaitez recevoir davantage d'informations, n'hésitez pas à contacter notre service technique qui vous apportera un conseil au plus proche de vos besoins.

Pierre-Louis LEVIEUX (06.76.98.67.15), Samuel BONNET (06.11.61.47.40), Dorian MOUGENOT (06.75.46.90.71)



O V I N S

Huit élèves du CS Ovin de Mirecourt et 2 de leurs enseignantes sont venus prêter main-forte à l'organisation.

VENTE DE BÉLIERS

Notre vente de béliers annuelle a connu un beau succès ce 19 juin à Laneuveville-devant-Bayon. Nous avons observé de bonnes ventes, de l'ordre de 60% et une bonne fréquentation alors que les travaux de fenaison battent leur plein. Douze apporteurs présentaient au total 117 béliers de races Ile de France, Texel, Suffolk, Charollais et pour la première fois de race Vendéen.



Huit élèves du CS Ovin de Mirecourt encadrés par 2 de leurs enseignantes, Ingrid VOINSON et Catherine FALCOZ sont venus prêter main-forte à l'organisation. Cette journée est aussi pour eux un exercice : repérer les béliers à acheter à l'aide du catalogue qui recense les index de chaque bélier, ceci après avoir observé les animaux dans leur box. 7 d'entre eux ont le projet de s'installer dans 5 à 10 ans dont 2 hors cadre familial. La vente s'est terminée, comme à l'accoutumée et dans la convivialité, par un repas, avant de retourner aux travaux des champs !



Quels projets après le CS Ovin ?

Voici un petit tour d'horizon des projets des 8 étudiants en CS Ovin.

Ambre : Je pense travailler comme salariée dans une coopérative ovine pour faire du conseil et du commerce puis j'aimerais m'installer sur l'exploitation familiale.

Chloé : J'ai plusieurs idées. La première serait de m'installer, hors cadre familial. Participer au projet Moslaine me tient aussi à cœur et j'aime aussi l'idée de faire du conseil agricole.

Lisa : Je suis sur le point d'être embauchée en tant que salariée dans un lycée agricole.

Jérémy : Je vais m'installer sur l'exploitation familiale qui compte déjà 500 brebis. Le projet est d'augmenter la troupe pour valoriser l'herbe de la ferme.

Alexandra : Je vais poursuivre mes études pour obtenir un BPR et ainsi être davantage calée en gestion d'entreprise pour ensuite m'installer.

Clément : Comme il y a de l'herbe à valoriser sur l'exploitation familiale, j'ai le projet de monter une troupe de Mérinos en double activité.

Irène : Je cherche à travailler en saison, notamment en saison d'agnelage dans le sud. L'objectif est de voir un maximum de fermes avant de m'installer en hors cadre familial.

Louise : Je souhaite être salariée avant de m'installer sur l'exploitation familiale. J'adhérerai à l'APAL pour avoir un appui technique qui m'aidera à faire les choix sur mon exploitation.

Rendez-vous à Agrimax du 29 au 31 octobre sur le pôle ovin. L'APAL participera comme les années précédentes aux différentes animations proposées : concours de tonte, concours de pointage, ovinpiade découverte, vente aux enchères de béliers...

Céline CHAUDRON 



A la recherche d'un(e) salarié(e), d'un(e) apprenti(e) ?



CDI, CDD

Contrat saisonnier

Contrat d'apprentissage

Contrat de professionnalisation



#OSe-
l'agriculture

RDV sur le site de l'ANEFA

www.lagriculture-recrute.org



de
L'INSTALLATION
à
LA TRANSMISSION

AGRICULTEURS, NOS CONSEILLERS ET NOS EXPERTS BANQUE POPULAIRE VOUS ACCOMPAGNENT DANS TOUS LES CYCLES DE VIE DE VOTRE ACTIVITÉ.

**BANQUE POPULAIRE
ALSACE LORRAINE CHAMPAGNE**



la réussite est en vous

Communication à caractère publicitaire et sans valeur contractuelle.

Banque Populaire Alsace Lorraine Champagne, société anonyme coopérative de Banque Populaire à capital variable. Siège social : 3 rue François de Curel - 57000 Metz - 356 801 571 RCS Metz -
sté de courtage et intermédiaire en assurances inscrite à l'ORIAS sous le n° 07 005 127. Succursale luxembourgeoise - 5 Rue des Mérovingiens L-8070 Bertrange - B271764 RCS Luxembourg.
Crédit photo : Getty Images