n°101 • Octobre 2026

apal'

Contact Elevage

Challenge Interlycées 2026



15ème édition

21 partenaires - 7 lycées - 140 jeunes - 11 ateliers - 2 défis


FOURRAGES


SEMENCES


SANITAIRE


JEUNES AGRICULTEURS


FILIÈRE


PRODUCTION OVINE


BANQUES


SANTÉ ET SÉCURITÉ AU TRAVAIL


REPRODUCTION


FDSEA


EMPLOI ET FORMATION

édito.

par Stéphane Peultier, Président de l'APAL'



Face aux défis, construire l'avenir de nos élevages

Nous venons de traverser une sécheresse exceptionnelle, dont les conséquences pèseront durablement sur nos exploitations et sur l'ensemble de notre filière.

Cette épreuve est éprouvante moralement, physiquement et économiquement. Pourtant, notre métier nous a appris une chose essentielle : savoir nous adapter, anticiper et avancer collectivement.

Dans ce contexte, une priorité doit guider nos décisions : préserver notre cheptel souche. Malheureusement, l'engraissement va être dans beaucoup de situations la variable d'ajustement dans notre région.

Mais cette crise doit également nous pousser à faire évoluer nos pratiques. Des solutions existent. Certaines cultures, comme le sorgho ou la luzerne, offrent une meilleure résistance aux épisodes de sécheresse. Surtout, nous devons tirer une leçon de cette année : constituer un stock de fourrage conséquent et permanent doit devenir notre assurance face aux aléas climatiques.

À l'entrée de cet hiver, il est vivement recommandé de réaliser un bilan fourrager. Il permettra de construire les rations les plus pertinentes, à la fois en termes de coût et d'efficacité. Nos techniciens sont à vos côtés pour vous accompagner dans cette démarche.

À l'APAL', malgré les difficultés que nous traversons, nous continuerons à mettre tout en œuvre pour pérenniser nos filières et défendre notre avenir. Les mesures prises par l'État restent, à mes yeux, insuffisantes au regard de l'ampleur de la situation. Nous avons fait nos calculs : il faudrait, à l'échelle de la France, 1 milliard d'euros par mois de sécheresse pour nous permettre de nourrir correctement nos cheptels ovins et bovins.

La seule satisfaction récente est le blocage de l'entrée de la viande brésilienne en Europe. Heureusement que les règles sanitaires sont venues à la rescousse des errances politiques.

Mon investissement au sein d'Elvea France s'inscrit dans la continuité du travail que je mène à l'APAL', et que je vais poursuivre. Notre objectif reste le même : ouvrir de nouveaux marchés à nos adhérents, leur apporter des solutions techniques et favoriser la diversification de leurs débouchés.

Les défis qui nous attendent sont nombreux. Le climat, les coûts de production, les marchés et les exigences réglementaires nous imposent de nous remettre constamment en question. Mais nous ne devons pas nous décourager.





LE CONGRÈS ELVEA FRANCE 2026 S'OUVRE À FONTAINEBLEAU SOUS LE SIGNE DE LA SOUVERAINETÉ ALIMENTAIRE

C'est « Nos bovins d'Île-de-France », dernière Organisation de Producteurs à avoir rejoint le réseau, qui a organisé cette année le congrès national. Les 23 et 24 septembre 2026, ELVEA France a ainsi tenu son congrès annuel à Fontainebleau, réunissant les représentants du réseau autour d'un thème aujourd'hui incontournable : ***« Souveraineté alimentaire : notre élevage, nos filières, vos engagements ! »***. Cette édition marquait également le début d'une nouvelle mandature, à la suite du renouvellement des instances, élues en juin dernier.



UNE NOUVELLE ÉQUIPE AUX COMMANDES

Après 12 années à la présidence, Philippe Auger a passé le relais à Stéphane Peultier, élu à la tête du Bureau national le 25 juin 2026 pour la mandature 2026-2029. À ses côtés, Gilles Vidal et Sébastien Amand ont été élus vice-présidents, Maxime Morantin secrétaire général, Audrey Deprugney secrétaire générale adjointe, et Francis Camus trésorier, entourés d'une équipe renouvelée au sein d'un Conseil national de 23 membres.

« Pour cette nouvelle mandature, je souhaiterais axer nos missions sur la mise en place des filières, en apportant du prix à notre travail et en accentuant la transparence », a déclaré le nouveau président lors de l'Assemblée générale, insistant également sur la nécessité de renforcer la résilience des exploitations face à un contexte marqué par la sécheresse, la canicule et les crises sanitaires.

UNE CONJONCTURE CONTRASTÉE

L'année écoulée a été marquée par une forte tension sur le marché : la décapitalisation du cheptel français, conjuguée aux impacts sanitaires (dermatose nodulaire contagieuse, FCO), a conduit à une envolée des prix, avec une hausse moyenne de 23 % des gros bovins entrée abattoir. Le réseau ELVEA France, qui rassemble aujourd'hui **26 organisations de producteurs, 9 000 éleveurs adhérents et 540 acheteurs désignés**, a néanmoins vu ses volumes commercialisés progresser, avec près de **471 000 bovins vendus** par les OP.

UNE TABLE RONDE RÉUNISSANT LES REPRÉSENTANTS DE TOUTE LA CHAÎNE DE VALEUR

Point d'orgue de la seconde journée, la table ronde consacrée à la souveraineté alimentaire a réuni l'ensemble des maillons de la filière autour d'un même échange : représentants de l'élevage, des abatteurs et de la boucherie artisanale, de la grande distribution et de la restauration collective, ainsi que des collectivités territoriales. Cette diversité de participants a permis d'aborder les grands défis de la filière dans leur ensemble : valorisation des filières, stabilisation du cheptel, renforcement de l'engraissement, application provisoire de l'accord avec le Mercosur, ou encore préparation de la future PAC post-2027. Les interventions de la FMBV et de la FFCB, en clôture de la matinée, ont par ailleurs souligné l'importance de consolider les liens historiques entre éleveurs, acheteurs désignés et marchés.

QUATRE PARTENARIATS STRUCTURANTS POUR L'AVENIR DU RÉSEAU

Le congrès a également été l'occasion de concrétiser plusieurs partenariats nationaux, fruits des réflexions engagées par le Conseil national. Quatre signatures sont ainsi venues illustrer la stratégie de diversification et de consolidation du réseau :



Une charte nationale avec la FFCB, pour renforcer le lien historique entre éleveurs et acheteurs désignés et améliorer la compétitivité des exploitations



Un accord avec Agromousquetaires et SVA pour structurer l'approvisionnement des magasins Intermarché



Une convention avec Mutualia, pour proposer une mutuelle négociée aux collaborateurs du réseau national



Un partenariat avec TotalEnergies, pour accompagner le développement de projets d'agrivoltaïsme au sein des exploitations adhérentes et ainsi diversifier le revenu

Ces engagements s'inscrivent dans le rapport d'orientation présenté à cette occasion, qui fixe le cap pour les prochaines années autour de 5 priorités : renforcer le rôle et l'identité du réseau ELVEA, améliorer la compétitivité des exploitations, contribuer à la durabilité de l'élevage bovin, accroître la résilience des fermes, et consolider la territorialité.

Cette 37ème édition du congrès s'est achevée sur un mot d'ordre partagé par l'ensemble du réseau : ***« Osons relever les défis et, ensemble, construisons l'avenir ! »***

_ Aurore CLAVEL
Elvea Normandie

ACTUALITÉS



RÉSULTATS DU CONCOURS PHOTO

Vous étiez 74 à participer pour la catégorie bovin et 20 pour la catégorie ovin. Nous avons reçu de magnifiques photos qui illustreront nos prochains journaux et notre calendrier 2027. Pour garantir une totale équité, les photos ont été anonymisées. Ce sont les salariés volontaires de l'APAL qui les ont notées de 1 à 10, sans savoir qui en étaient les auteurs. Les 3 photos ayant le plus de points ont permis de remporter des bons d'achat dans notre gamme de petit matériel d'élevage.

BRAVO à tous et merci pour votre participation !

1 er : *SCEA Les Chatelets Anna Scoditti*



2 ème : *El Martin Benoit Carlyne Martin*



3 ème : *El Lacroix Benjamin*



1 er : *El Toussaint Mathieu*



2 ème : *GAEC Huberville Louise Corsyn*



3 ème : *GAEC La Cour*



VENTE DE REPRODUCTEURS EN LIGNE

organisée par l'APAL

DU 18 AU 22 JANVIER 2027



Le catalogue et le lien pour s'inscrire seront disponibles, sur notre site internet : ***www.asso-apal.fr*** ainsi que sur nos réseaux sociaux.

Ils seront envoyés par email à tous nos adhérents.

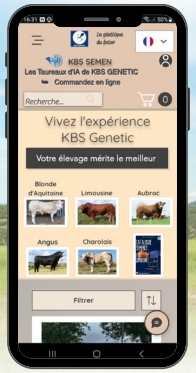
Races présentes : Blonde d'Aquitaine, Charolais, Salers, Limousin, Aubrac, RedyBlack

SEMENCES ÉLITE

TAUREAUX RACE À VIANDE

KBS GENETIC

Commandez vos semences 24h/24 sur internet



- Limousine
- Charolais
- Blonde d'Aquitaine
- Angus
- Aubrac

www.kbssemen.com

AGRIBAT CONCEPT

contact@agribat-concept.com | T. 07 66 80 17 82 |



CHARPENTE BOIS LAMELLÉ COLLÉ

FOSSE CAILLEBOTIS

RÉSERVOIR DE STOCKAGE LISIER

ÉLÉMENTS DE SILO ENSILAGE

L'APAL' SUR LES ÉVÉNEMENTS DU GRAND EST

L'OCCASION PARFAITE POUR NOUS RENCONTRER !



Trois jours de rencontres multiples.

Quitter le fil de nos activités quotidiennes pour échanger avec l'ensemble de notre écosystème (adhérents, partenaires, clients, acteurs agricoles, politiques et médiatiques) a donné une belle impulsion à nos projets.

Nous en avons profité pour marquer près de 10 ans de collaboration avec notre partenaire Lidl lors d'un shooting photo avec Martial Oster, Alban Grandidier, Christelle et Christophe Troncy. L'occasion de réaffirmer un engagement fort : une filière résolument locale, incarnée sur chaque barquette par de véritables éleveurs du terrain.

MARÉCHALLE
PESAGE ■ CONTENTION ■ PARAGE

CONTENTION
PARAGE
IDENTIFICATION
PESAGE

Fabricant français de pèse-bétail et matériel de contention depuis plus de 60 ans







Patrick Bénézit - Président FNB et Christophe Niedercorn - Membre du bureau APAL'





Stéphane Peultier - Président APAL', Jean-François Fruttero - Président MSA France, Dominique Sautré - Président MSA Lorraine

Nous étions et nous serons présents sur les foires de :
17 mai : Festival de l'élevage à Brumath
30 août : concours de labour à Drouville
5 et 6 septembre : Fête de l'élevage à Lunéville
11 au 13 septembre : Terres de Jim à Metz-Magny
28 septembre : Foire de Montigny-le-Roi
24 et 25 octobre : Foire de Poussay
28 au 30 octobre : Agrimax à Metz

Face aux aléas climatiques, optimisez chaque fourrage.

Grâce au Vector, **9 éleveurs sur 10** ont amélioré l'efficacité alimentaire de leur élevage.



Ils ont obtenu ces résultats. Pourquoi pas vous ?
Demandez votre étude gratuite et personnalisée.
Lely Center Villers-lès-Nancy - 06.32.42.87.29 - devis@lcnancy.fr

Données issues d'une enquête menée auprès de 141 éleveurs utilisateurs du Lely Vector.



Prêt Installation Agri

Le Crédit Mutuel soutient les agriculteurs de demain avec un prêt installation à 1 %*

Crédit Mutuel

*CRÉDIT SOUMIS À CONDITIONS, réservé au financement de l'installation des agriculteurs. Après étude et sous réserve d'acceptation de votre dossier par la Banque. Bonification de taux soumise à l'obtention soit de l'aide ÉCORÉGIME niveau supérieur issue de la Politique Agricole Commune pour 2023-2027 soit de l'une des certifications suivantes : Certification Environnementale de Niveau 3 (HVE) ou Signes d'Identification de la Qualité et de l'Origine (SIQO). Voir conditions en Caisse de Crédit Mutuel proposant ce crédit et sur creditmutuel.fr

Caisse Fédérale de Crédit Mutuel et Caisses affiliées, société coopérative à forme de société anonyme au capital de 5 458 531 008 euros, 4 rue Frédéric-Guillaume Raiffeisen, 67913 Strasbourg Cedex 9, RCS Strasbourg B 588 505 354.

CHALLENGE INTERLYCÉES DE L'APAL'

UNE 15ÈME ÉDITION PLACÉE SOUS LE SIGNE DE LA DÉCOUVERTE, DU PARTAGE ET DE LA CONVIVIALITÉ !



Pour sa 15ème édition, le Challenge interlycées a une nouvelle fois fait vibrer le monde de l'élevage ! Ce sont **140 jeunes, venus de 7 lycées agricoles du Grand Est**, qui se sont retrouvés pour une journée riche en découvertes, en rencontres et en bonne humeur.

Tout au long de la journée, les participants ont pu **explorer les multiples facettes du monde de l'élevage** à travers des ateliers à la fois ludiques, pédagogiques et participatifs. Une belle occasion également de rencontrer les nombreux partenaires qui font vivre et évoluer cette filière au quotidien.

Quand les neurones rencontrent les muscles !

Cette année, une nouveauté est venue pimenter la journée et fédérer l'ensemble des jeunes autour d'un même défi : **deux grands jeux mêlant activité physique et réflexion !**



Avant midi, place au **tir à la corde**... mais pas question de tirer sans réfléchir ! Chaque équipe devait d'abord relever une petite question de logique avant de pouvoir mobiliser ses forces. Une formule originale qui a fait travailler les méninges avant de faire chauffer les muscles !



En fin de journée, changement d'ambiance avec un **grand quiz collectif** consacré aux connaissances acquises sur les différents partenaires présents. Entre concentration, rires, esprit d'équipe et quelques réponses parfois surprenantes, ce grand moment a apporté une belle dose de convivialité à cette journée déjà bien animée.



Nous adressons nos sincères remerciements au **GAEC Huberville** pour son accueil chaleureux, sa disponibilité et la qualité exceptionnelle de son site, qui ont largement contribué à la réussite de cette belle rencontre.

Merci également à l'ensemble de nos précieux partenaires pour leur présence, leur engagement et leur enthousiasme :

Enfin, nous remercions chaleureusement les **élus du territoire**, venus encourager les jeunes et saluer l'engagement de tous les acteurs mobilisés autour de cette journée.

MERCI A NOS PARTENAIRES



Avec le soutien de la DRAAF



_ Céline CHAUDRON

Palmarès du Challenge



Lycée agricole de Bar-le-Duc



Lycée agricole d'Obernai



MFR de Ramonchamp



En individuel

4ème Lycée agricole de Mirecourt
5ème Lycée agricole de Courcelles-Chaussy
6ème ALPA Haroué
7ème Lycée agricole de Château-Salins

1er Arthur Wandhammer d'Obernai
2ème Mélissa Schneider d'Obernai
3ème Cloé Goedert de Bar-le-Duc



Méthanisation et polyculture-élevage : quels bénéfices pour votre exploitation ?

Entre performance économique et transition environnementale, les exploitations en polyculture-élevage doivent aujourd'hui relever de nombreux enjeux.

Si la méthanisation se développe dans les exploitations agricoles, c'est notamment **parce qu'elle peut apporter des réponses concrètes** à certains de ces enjeux et **contribuer à valoriser les ressources de votre exploitation.**

La méthanisation est un levier pour...

- Augmenter et sécuriser vos revenus en réduisant votre dépendance aux cours des marchés et en diversifiant votre activité.
- Réduire les charges de votre exploitation en limitant certains investissements de mise aux normes et en mutualisant les coûts de transport de vos fumiers
- Valoriser vos effluents et résidus agricoles tout en réduisant votre recours aux engrais de synthèse grâce au digestat.
- Réduire l'empreinte carbone de vos activités agricoles et contribuer à la transition écologique
- Faciliter l'intégration de votre activité agricole sur le territoire

Un projet de méthanisation peut être **individuel ou collectif.** Avec les partenaires d'APAL', **bénéficiez gratuitement** d'une première analyse de sa faisabilité !

Pour en savoir plus, contactez votre référent **CAP'2ER.**

Samuel Bonnet : 06.11.61.47.40 **Pierre-Louis Levieux :** 06.76.98.67.15

DÉCOUVRIR LA FILIÈRE BLEU-BLANC-CŒUR

RENCONTRE AUTOUR D'UNE DYNAMIQUE COMMUNE



Lundi 11 mai, s'est déroulé une rencontre entre les différents acteurs de la filière Bleu-Blanc-Cœur avec l'enseigne Coopérative U (Système U) au Gaec Saint Bernardin à Xeuilley.

De riches échanges ont récemment réuni éleveurs, transformateur, représentants des Coopératives U de la région et l'association Bleu-Blanc-Cœur. L'objectif de cette rencontre était de croiser les enjeux de chaque acteur afin de développer une filière capable d'offrir aux consommateurs des produits sains, respectueux de l'environnement et accessibles à tous.

Marie-Ève Doyen, responsable Grand Est et Bourgogne pour Bleu-Blanc-Cœur, a rappelé les fondements de la démarche : le cahier des charges, les valeurs de l'association et les atouts nutritionnels des produits. La spécificité de cette filière repose sur une alimentation animale à base d'herbe et de lin, naturellement riche en oméga-3.

Comme l'a expliqué l'entreprise Sanders, présente pour détailler l'aliment de finition, cette nutrition pointue permet d'obtenir une viande plus rouge, avec une qualité constante : des atouts majeurs pour fidéliser la clientèle des magasins. De plus, des analyses régulières de la viande garantissent concrètement au consommateur la promesse nutritionnelle de ces produits.

Chaque maillon de la chaîne a pu exprimer son rôle et ses attentes. Flavien de Vaugelade, responsable du développement des filières animales chez Système U, a souligné l'intérêt stratégique de l'enseigne pour ces produits. De son côté, Pascal François, directeur d'Elivia Mirecourt et partenaire privilégié, a présenté le travail rigoureux réalisé sur l'équilibre matière des carcasses.



La visite d'une exploitation productrice a également permis à Frédéric Ricateau (associé Super U à Talange et Bitschwiller-lès-Thann) et Yohan Zimmermann (associé Super U à Maxéville) d'échanger directement avec les éleveurs. Pour ces distributeurs, Bleu-Blanc-Cœur incarne un cœur de gamme qualitatif à un prix raisonnable. Démocratiser l'accès à une alimentation alliant santé et écologie est d'ailleurs une exigence inscrite dans le règlement de l'association.



« La viande Bleu-Blanc-Cœur n'est pas réservée à une élite de consommateurs »

Pour nous, cette filière s'inscrit en totale adéquation avec l'un des piliers de sa philosophie : favoriser l'autonomie alimentaire des exploitations.

Au bout de la chaîne, le consommateur est le grand gagnant. Il bénéficie d'une viande aux indéniables qualités gustatives et nutritionnelles, valorisée par une démarche doublement reconnue par les ministères de l'Agriculture et de la Santé.

Enfin, un grand merci aux quatre agriculteurs pour la visite de leur ferme et leur accueil particulièrement chaleureux !

_ Virginie Friederich

RDV au marché de Laneuveville-devant-Bayon

FOIRE AUX BOEUFS - CONCOURS D'ANIMAUX DE BOUCHERIE

En présence
- des animaux de haute qualité bouchère de la région
- des éleveurs
- des structures de négoce
- des sociétés de transformation de viande
- des bouchers
- des GMS

Un évènement fédérateur de la filière viande organisé par

apal



Demandez votre bulletin d'inscription ou retrouvez le sur notre site internet

25 novembre 2026 ::::: Ouverture de la halle à 10h30 - Repas sur place

AMÉLIORER VOS CONDITIONS DE TRAVAIL

TÉMOIGNAGE D'UN ÉLEVEUR

Notre service GME (Gros Matériel d'Elevage), satisfait de plus en plus de nos adhérents.

TEMOIGNAGE **Vincent Poulet à Dombasle-sur-Meurthe (54)**

« J'ai découvert le service « Gros matériel » de l'APAL' il y a quelques années. Ce que j'apprécie particulièrement, ce sont les conseils qui me sont apportés. Le technicien de l'APAL' connaît réellement le matériel et a su m'orienter vers des solutions adaptées à mes besoins. Il est également bien au courant des différentes subventions disponibles selon les équipements. J'apprécie aussi le choix des marques et le type de matériel proposé.

Quand nous trouvons un interlocuteur qui connaît son sujet et qui propose du matériel fiable et de qualité à des tarifs intéressants, c'est naturel de continuer à travailler avec lui.

La cage de parage fait partie des équipements que j'ai achetés auprès de l'APAL' et c'est un investissement que je ne regrette pas. Elle me permet de travailler en sécurité, avec une bonne contention de l'animal, c'est beaucoup moins fatiguant et stressant pour moi.



Avant, je n'étais pas forcément à l'aise avec le parage : le travail était moins précis et j'intervenais moins souvent.

Aujourd'hui, dès qu'une boiterie apparaît, je peux intervenir rapidement.

Depuis que je l'ai, j'ai passé de nombreuses bêtes et utilisé un sacré paquet de cartouches de colle pour les talonnettes ! »



Il a également choisi d'investir dans un râtelier « Bioclimatique », afin de créer une zone d'ombrage supplémentaire dans son parc. Un équipement pratique qui contribue au confort des animaux lors des périodes de fortes chaleurs.



Plusieurs autres matériels ont été récemment acquis par nos adhérents :



Un robot repousse fourrage RANGER V3 Rovibec sur le secteur de Blâmont (54).



Un distributeur électrique de concentré Alicatt de 600 L sur le secteur de Bourbonne-les-Bains (52) !



Livraison de 2 bétaillères JP Construction dans le secteur de Sarrebourg ! Des équipements conçus sur mesure avec de nombreuses options pour répondre parfaitement aux besoins de nos clients. Merci à eux pour leur confiance et bonne utilisation !

Pour toute demande de conseils en GME, contactez Victor Gregoire au 06 35 21 66 11.

_ Victor Grégoire

JOURNÉE « LES ÉLEVEURS DU GRAND EST »

CONSOLIDONS NOS FILIÈRES RÉMUNÉRATRICES



Ce 3 juin, nous avons eu le plaisir de consolider notre partenariat avec les magasins E.Leclerc pour nos produits « Les éleveurs du Grand Est » sur l'exploitation du GAEC du Pain de Sucre.

Près de 150 personnes — chefs bouchers, directeurs de magasins, éleveurs, ainsi que les équipes d'Elivia — se sont réunies lors de cette journée d'échanges. Cet événement a permis de dresser le bilan de l'année écoulée et de réaffirmer la force de ce partenariat pluridisciplinaire. Les différents intervenants ont ainsi rappelé les multiples bénéfices de cette démarche globale : elle garantit non seulement une viande d'une qualité irréprochable pour les consommateurs, mais consolide également une filière juste, où chaque maillon de la chaîne tire un réel profit de son travail. Enfin, au-delà de la fierté partagée de soutenir et de faire vivre le tissu économique local, cette filière se distingue par son approche environnementale vertueuse, contribuant activement à la préservation de nos prairies et de nos paysages.



« *Plus qu'une simple rencontre, cette journée traduit un engagement commun pour un approvisionnement durable, équitable et de qualité*. », a souligné Fabrice Beck, président de scapalsace.
Les résultats commerciaux témoignent d'une progression régulière depuis le lancement de la marque. Selon Pascal François, directeur d'Elivia Mirecourt, la filière se porte bien mais une montée en volume pour encore plus de présence dans les magasins est souhaitable.



Les magasins les plus engagés ont reçu un prix et une grande majorité d'entre eux s'est engagée à augmenter leurs volumes de vente, un bel espoir pour la filière.

Cette journée a également été l'occasion d'aborder un enjeu crucial : le renouvellement des générations en agriculture. Rendre le métier d'éleveur plus attractif est en effet indispensable pour pérenniser l'ensemble de ce secteur économique. À ce titre, ce modèle de filière, qui garantit la couverture des coûts de production, constitue un levier économique majeur pour attirer les jeunes, faciliter leur installation et assurer l'avenir de l'élevage.

Les étudiants de la classe de BTS « Agronomie et cultures durables », accompagnés de leurs enseignants, sont venus témoigner de leur expérience. Forts d'une animation réalisée en magasin en mars 2026, ils ont pu partager leurs impressions sur leurs échanges directs avec les consommateurs et sur l'importance de bien comprendre les rouages d'une filière locale.



Une visite de l'exploitation du Gaec du Pain de Sucre a permis aux participants de découvrir une ferme de polyculture-élevage exemplaire pour son travail sur l'autonomie alimentaire et sa diversification.

Un moment convivial autour d'un repas a clôturé la rencontre. Un grand merci à la famille Drouville pour son chaleureux accueil. Merci à tous les représentants politiques présents qui ont ainsi témoigné leur soutien à notre démarche :

- **Luc Barbier**, vice-Président à la commission agriculture de la région Grand Est,
- **Barbara Thirion**, conseillère départementale et présidente de la commission agricole
- **Stephane Ermann**, Président de la chambre d'agriculture 57 et représentant de la CRAGE
- **Nicolas Breton**, vice-Président de la chambre d'agriculture 54
- **Nicolas Lhuillier**, vice-Président et responsable de la commission agricole de la communauté de communes de la Seille Grand Couronné.

Enfin, un grand merci aux équipes d'Elivia et de l'APAL' pour l'organisation de la journée.

_ *Virginie FRIEDERICH*

SERVICE NUTRITION ANIMALE

FOURRAGE 2026 : ANALYSER POUR MIEUX PILOTER !

L'analyse fourragère est une étape indispensable pour le pilotage de la nutrition animale. Les fourrages représentent souvent plus de 60 à 80 % de la ration globale. Néanmoins, la valeur nutritive varie fortement selon la météo, le stade de récolte, la flore et les conditions de conservation. La réalisation d'analyses fourragères permet de connaître la valeur nutritive exacte des matières présentes en stock (foin, ensilage, enrubannage). Suite à cette étape, il sera possible d'équilibrer les rations, d'éviter le gaspillage et de fournir une alimentation adaptée aux besoins des animaux.



Connaître la valeur alimentaire des fourrages est important pour l'optimisation zootechnique (ajustement de la ration), pour la santé de vos animaux (maintien de l'immunité et de la fertilité des bovins) et enfin, pour la maîtrise du coût de production (l'alimentation constitue le poste de charges le plus important en élevage bovin). Vos techniciens sont à votre disposition pour prélever des échantillons et vous restituer rapidement vos résultats. Pour les structures qui souhaitent aller plus loin, un accompagnement technique pourra se mettre en place, afin de travailler sur la cohérence de la ration.

Notre équipe technique est à votre écoute pour répondre à l'ensemble de vos besoins !

Vous fournissez des animaux pour la filière Bleu-Blanc-Cœur ?

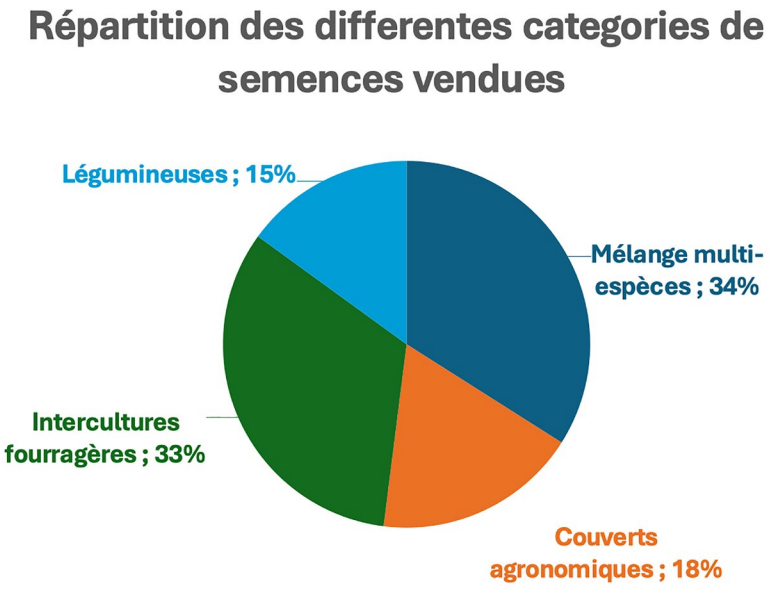
Au sein de la filière Bleu-Blanc-Cœur, l'analyse des fourrages constitue une étape incontournable du cahier des charges. Couplée à l'étude globale de la ration de vos animaux, cette démarche permet de s'assurer que les apports nutritionnels sont suffisants pour garantir la production d'une viande naturellement riche en oméga-3. N'oubliez donc pas d'effectuer vos prélèvements : un technicien prendra ensuite contact avec vous afin de valider l'équilibre de votre ration.

Alors pensez à réaliser l'analyse et un technicien prendra contact avec vous pour valider votre ration.

SERVICE SEMENCES FOURRAGÈRES

ADAPTER SON SEMIS AUX EXIGENCES DU TERRAIN

Depuis 2017, l'APAL' propose à ses adhérents une large gamme de semences fourragères. Différents produits sont proposés : couverts végétaux, prairies multi-espèces, légumineuses, intercultures agronomiques...



Le service technique accompagne les éleveurs pour trouver le mélange ou les espèces adaptées à leurs problématiques et répondant à leurs besoins.

D'après le graphique ci-contre, nous pouvons constater que 82 % des semences vendues répondent à un besoin fourrager.

Cela met en avant une cohérence par rapport aux actions que nous menons, en faveur de l'autonomie alimentaire et de l'accompagnement proposé pour accéder aux filières (dont une partie de l'alimentation s'effectue à base d'herbe).

Environ 40 clients réguliers font appel chaque année à ce service qui tend à se développer !



Pour profiter de ces services, contactez Pierre-Louis Levieux au 06 76 98 67 15.

_ Pierre-Louis LEVIEUX

H.V.E.

Depuis 2024, nous proposons à nos adhérents de les accompagner dans la certification HVE de leur exploitation. Au total ce sont 190 d'entre eux qui nous ont fait confiance.

Leur production peut désormais être valorisée en HVE. À noter qu'une plus-value est reversée par les commerçants pour les vaches laitières valorisées en HVE. Ils ont pu également bénéficier du crédit d'impôt associé ainsi que des aides des agences de l'eau selon les bassins dans lesquels ils se situent. 186 ont été réalisés dans le cadre de la certification collective organisée par Interbev et 4 de manière individuelle.

REGISTRE PHYTO-NUMÉRIQUE



Si vous utilisez encore un carnet papier pour enregistrer vos épandages de produits phytosanitaires, sachez que cette pratique ne sera plus conforme à compter du 1er janvier 2027. La réglementation imposera désormais un registre informatisé via une solution agréée par le ministère de l'Agriculture.

Pour aborder cette transition sereinement, nous vous proposons un outil adapté à vos habitudes, utilisable au choix : en saisie directe sur smartphone, ou sur ordinateur avec l'accompagnement d'une technicienne. Notez également qu'à l'horizon 2030, un délai maximal de 30 jours après l'intervention sera exigé pour réaliser votre enregistrement.

ENREGISTREMENT SANITAIRE



Le travail administratif est, nous le savons, un poids pour beaucoup d'éleveurs, mais c'est une ligne du métier sur laquelle nous ne pouvons pas faire d'impasse.



À l'APAL', nous avons décidé de vous accompagner pour l'enregistrement du registre sanitaire d'élevage pour que celui-ci soit toujours à jour et conforme aux attentes de la réglementation.

Sur le plan réglementaire, la bonne tenue du registre sanitaire conditionne le versement de vos aides PAC : son absence peut entraîner une réfaction de 5 % et un document incomplet une baisse de 1 %. Mais au-delà de l'obligation légale, ce registre constitue un véritable outil de gestion. Seul un enregistrement régulier et rigoureux permet d'analyser efficacement les problématiques sanitaires de votre cheptel pour mieux les anticiper et les piloter au quotidien.

Si vous êtes intéressé(e) par ces services, contactez Elise BONTANT au 06.70.79.51.72.

PROGRAMME AMBITION ELEVEURS

LE CONSEIL STRATÉGIQUE EST DÉSORMAIS POSSIBLE À L'APAL'

L'accompagnement proposé dans le cadre du Programme Ambition Éleveurs est réservé aux exploitations inscrites avant la fermeture du guichet, survenue le 18 juin 2025 suite à l'atteinte du plafond de 1 600 exploitations. Mobilisée dès le lancement du dispositif, l'APAL' s'est fait habiliter pour la réalisation du **conseil technico-économique**. Ce suivi individuel permet d'analyser votre exploitation sous plusieurs angles majeurs — autonomie fourragère et protéique, maîtrise de l'énergie, efficience des intrants, gestion de l'eau et outils numériques — avec pour objectif d'en renforcer la rentabilité et la durabilité.

Forte d'un bilan de plus d'une soixantaine d'accompagnements déjà menés, l'APAL' vient également d'obtenir son habilitation pour le **conseil stratégique**. Fondé sur une approche humaine, cet exercice aide l'éleveur à prendre du recul en identifiant clairement les attentes de chaque associé, afin d'aligner la vision globale de l'entreprise sur ses défis économiques, environnementaux et humains. Cette démarche est particulièrement recommandée pour les jeunes installés, les exploitations en réorientation d'atelier ou les structures préparant une transmission.

Vous pouvez désormais choisir l'APAL' comme structure référente pour la réalisation de votre conseil technico-économique, de votre conseil stratégique, ou des deux.

Pour plus d'informations, contactez Pierre-Louis LEVIEUX au 06 76 98 67 15.

_ Virginie FRIEDERICH

PRÉVENTION DES MALADIES RESPIRATOIRES CHEZ LES JEUNES BOVINS

OPTIMISER LES CONDITIONS DE VIE, L'HYGIÈNE ET LA VACCINATION

Les maladies respiratoires sont très fréquentes et une cause majeure de mortalité chez les jeunes bovins, avec un impact économique important pour les éleveurs : perte directe par la mortalité et indirecte par les pertes de croissance, les coûts de traitement et les récidives potentielles.

La pathologie respiratoire du jeune bovin est très souvent multifactorielle (virus, bactéries, stress, environnement) :

- **Agents viraux classiquement retrouvés :** PI3 (Parainfluenza 3), RSV (Virus respiratoire syncytial bovin), Coronavirus (et aussi BVD, IBR,...).
- **Agents bactériens :** les pasteurelles (*Mannheimia haemolytica, Pasteurella multocida, Histophilus somni*), et les mycoplasmes Mycoplasma bovis.
- **Facteurs de risque :** le stress peut provoquer un déficit immunitaire (sevrage, transport, mélange d'animaux), variations thermiques, mauvaise ventilation, densité élevée, hygiène défaillante.
- **Autre facteur de risque :** un veau qui a eu un épisode de diarrhée est 2,5 fois plus exposé à développer une pathologie respiratoire.

PRÉVENTION ENVIRONNEMENTALE

Ventilation naturelle (bardage, tôle perforée, faitière, ...) ou mécanique (extracteurs, brasseurs d'air) pour éviter l'accumulation d'ammoniac, de CO_2, d'humidité et de poussières.
Respecter les normes de surface par animal et éviter la surpopulation pour limiter le stress et la transmission de pathogènes.
Bien choisir l'emplacement des box à veaux.
La tonte de la ligne du dos est préconisée pour améliorer la thermorégulation de l'animal
Température : zone de confort thermique entre 10 et 20°C pour les veaux.
Humidité relative idéale : 60-70%. Au-delà, risque de prolifération bactérienne.
Litière propre et sèche sous forme de matériau absorbant (paille, copeaux de bois), pour éviter les litières humides ou moisies (source de champignons et de bactéries). Nettoyage mécanique régulier (éviter l'échauffement de la litière)
Désinfection du bâtiment avec des produits adaptés si nécessaire après nettoyage (ex. : désinfectants à base de chlore, aldéhydes, peroxyde d'hydrogène).
Protection contre le vent, la pluie et les variations brutales de température.
Stockage des fumiers loin des bâtiments d'élevage.
Quarantaine : isolement des nouveaux arrivants pendant 2 à 3 semaines pour éviter l'introduction de pathogènes.
Désinfection du matériel : en élevage laitier (seaux, biberons, distributeurs d'aliments).
Eau propre et disponible en permanence. Aliments de qualité, sans moisissures ni contaminants.
Pour le personnel, sont préconisés : l'utilisation d'un pédiluve, un habillement propre à l'exploitation et une formation à la détection des symptômes.

PRÉVENTION MÉDICALE : LA VACCINATION

Des protocoles simples peuvent être adoptés mais en cas de résultats insuffisants, la recherche du ou des agents pathogènes présents sera indispensable pour adapter cette vaccination.
Ces vaccins varient sur l'agent pathogène ciblé (virus, bactéries), (il existe des vaccins combinés), la voie d'administration (intra nasale, injectable), l'âge auquel ils peuvent être administrés,...

RECOMMANDATIONS PRATIQUES

Calendrier vaccinal : À établir avec un vétérinaire, en fonction des risques spécifiques de l'élevage liés à la période de vêlages et donc à l'âge des animaux, et aux périodes à risque de l'exploitation.
Respect les bonnes pratiques d'administration : Ne pas vacciner des animaux malades ou stressés.
Conservation des vaccins : Chaîne du froid respectée, matériel propre et adapté, utilisation avant la date de péremption.
Surveillance post-vaccinale : Détection des éventuels effets indésirables.

LIMITES DE LA VACCINATION

Efficacité variable : Dépend de la souche vaccinale, de la pression infectieuse et du statut immunitaire des animaux.
Complémentarité : La vaccination ne remplace pas une bonne gestion de l'environnement et de l'hygiène.

SURVEILLANCE

Comme pour toute pathologie, la précocité de la mise en place du traitement est un facteur important de sa réussite.

Détecter précocement les animaux atteints par observation régulière et minutieuse des symptômes tels que : fièvre, toux, écoulements du nez et des yeux, respiration rapide ou difficile, un abattement général, perte d'appétit.

Enregistrement des données : Suivi des cas, des traitements et des résultats de vaccination. Evaluer l'efficacité des traitements mis en place et des protocoles de vaccination permet une adaptation de ceux-ci.

À noter que courant janvier 2027, ***une formation sera proposée par l'APAL'*** sur les pathologies respiratoires. Les lieux et les dates vous seront communiqués ultérieurement.

Vincent Thiriet
Vétérinaire conseil à l'APAL'

Contact Élevage
Octobre 2026

Directeur de la publication
Stéphane PEULTIER

Secrétaire de la rédaction
Céline CHAUDRON

Rédacteurs de ce numéro
Virginie FRIEDERICH
Céline CHAUDRON
Vincent THIRIET
Pierre Louis LEVIEUX
Victor GRÉGOIRE
Aurore CLAVEL

Réalisation
PUBLIUP
N° de dépôt légal : 741
ISSN 1154-6360

APAL'
1, Allée du Pré Ory
54425 PULNOY

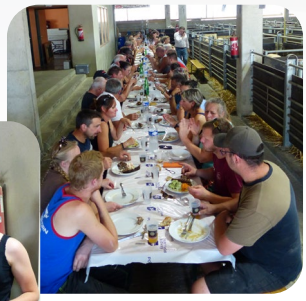
VENTE DE BÉLIERS

UN FRANC SUCCÈS POUR LA 20ÈME ÉDITION !

Notre 20ème vente de béliers a eu lieu le 18 juin à Laneuveville-devant-Bayon. Dix-huit sélectionneurs, venant du quart nord-est de la France, étaient présents avec au **total 132 béliers**. Différentes races étaient proposées : Ile de France – Texel – Suffolk – Charollais – Vendéen – Berrichon du Cher – Rouge de l'Ouest. **83 béliers ont trouvé acquéreurs**. C'est une belle réussite.

Pour marquer cette 20ème édition un jeu concours a été organisé. Il s'agissait de remplir un questionnaire sur 2 thèmes : l'histoire de notre vente, qui a commencé en 2003, et des questions techniques sur la sélection. Les gagnants ont remporté du petit matériel d'élevage offert par l'APAL'.

1er : Gaec d'Huberville • 2ème : Pierre Stoeffel
3ème : Henri Duchaux





La chaleur de plomb qui régnait n'a pas empêché de terminer la matinée par un repas convivial.

Rendez-vous l'année prochaine pour une nouvelle vente !



Cinq étudiants du CS ovin de Mirecourt et 2 de leurs enseignants sont venus prêter main forte à Samuel Bonnet, notre technicien ovin, pour la mise en place des barrières et l'organisation de la journée.

C'est une belle immersion professionnelle dans leur parcours d'apprentissage.

Merci à eux !

_ Céline CHAUDRON

@VENIR AGRO
NEGOCE AGRICOLE
Le partenaire des agriculteurs
Production animale
Production végétale
Collecte de céréales
03 83 26 26 64



DISPOSITIF INAF(1)

ÊTRE UNE BANQUE POPULAIRE, c'est accélérer vos projets d'installation ou de transformation avec des prêts privilégiés.

TAUX PRÉFÉRENTIEL + GARANTIE GRATUITE (2)

BANQUE POPULAIRE
ALSACE LORRAINE CHAMPAGNE

la réussite est en vous

Communication à caractère publicitaire et sans valeur contractuelle.

L'Initiative Nationale pour l'Agriculture Française (INAF) est cofinancée par l'Etat (dans le cadre du Grand Plan d'Investissement 2018 - 2022 et du Pacte d'orientation pour le renouvellement des générations en agriculture 2024 - 2028) et par l'Union Européenne au titre du Fonds Européen pour les Investissements Stratégiques (FEIS).

(1) Dans le cadre du Grand Plan d'Investissement 2018-2022 et du Pacte d'orientation pour le renouvellement des générations en agriculture 2024-2028, l'Etat Français a mis en place, en partenariat avec l'Union Européenne, l'Initiative Nationale pour l'Agriculture Française (INAF), instrument financier dédié à accompagner le secteur agricole. Financé par l'Etat et par le Fonds Européen pour les Investissements Stratégiques (FEIS), ce fonds de garantie a pour objectif de faciliter le financement bancaire, à des conditions préférentielles, de projets agricoles visant la montée en gamme, la création de valeur ajoutée et la transformation des systèmes de production. Il a également pour vocation de soutenir le renouvellement des générations en accompagnant l'installation de nouveaux agriculteurs. Sous conditions d'éligibilité et sous réserve d'acceptation de votre dossier.

(2) Garantie gratuite à hauteur de 80% du financement.

Banque Populaire Alsace Lorraine Champagne, société anonyme coopérative de Banque Populaire à capital variable régie par les art L.512-2 et s. du CMF et l'ensemble des textes relatifs aux Banques Populaires et aux établissements de crédit. Siège social : 3 rue François de Curel – 57000 Metz – 356 801 571 RCS Metz – sté de courtage et intermédiaire en assurances inscrite à l'ORIAS sous le n° 07 005 127. Crédit photo : Maël Gonnet

BANQUE COOPÉRATIVE ET LOCALE